



## موفقیت بیمه دانا در گرو حمایت ذینفعان است

دست اندر کاران آن است. وی در ادامه اضافه کرد: جایگاه دوم استانی در بین شرکت های بیمه از اتفاقات مهمی بوده است که شعبه کرمان علی رغم رقابت های شدید در صنعت بیمه استان کسب کرده است. دکتر صادق به همراه اعضاء هیات مدیره با حضور در جمع نمایندگان شعبه کرمان ضمن اشاره به شرایط کاری صنعت بیمه و یکپارچگی حوزه فنی و مالی در خدمات بیمه ای طی سال های اخیر، گفت: در سال ۹۳ با وجود

مشکلات بسیار، نرم افزار فناوران در شرکت استقرار یافت با گذشت چند ماه بیش از ۹۵ درصد عملیات پرتفو شرکت را پوشش داد. استقرار این نرم افزار از مهمترین اقدامات انجام شده در بیمه دانا طی چند سال گذشته بوده است که توانست رضایت همکاران و شبکه فروش را در ارائه خدمات به بیمه گذاران به دست آورد بطوریکه سرعت عمل شرکت را در پیشبرد اهداف عالی به طور قابل ملاحظه ای بالا برده است.

نایب رئیس هیات مدیره و مدیر عامل بیمه دانا طی بازدید از شعبه کرمان گفت: این شعبه طی سالهای اخیر روند رو به رشدی داشته و تلاش همکاران شعبه قابل تقدیر است. دکتر صادق در نشست که با حضور اعضای هیات مدیره در محل شعبه کرمان برگزار شد، گفت: رعایت ترکیب پرتفوی در فروش بیمه های اموال و اشخاص و روند رو به رشد حق بیمه تولیدی و کاهش خسارت شعبه، بیانگر مدیریت علمی و کارآمد

## چرا مردم در برابر فروش بیمه نامه عمر مقاومت می کنند؟

# بیمه عمر را بهتر بشناسیم



تسهیلات بیمه ای خود استفاده کنند. کارشناسان فروش بیمه نامه عمر اغلب از مقاومت مردم در مقابل فروش بیمه نامه شکایت دارند. به این شکل که در باور عموم مردم با توجه به تجارب تومی در اقتصاد کشور، خرید بیمه نامه در دراز مدت سودی ندارد و با کاهش ارزش سرمایه اندوخته شده در شرکت های بیمه مواجه می شود. شرکت های بیمه ای اغلب از کارشناسان مجرب در تمام زمینه ها استفاده می کنند و با پیش بینی از شرایط اقتصادی به گونه ای اقدام می کنند که متضرر نشوند، راهکار این شرکت ها برای خریداران بیمه نامه هم این است که هر فرد در پایان هر سال مقداری به سرمایه خود اضافه کند تا در پایان مدت قرار داد و بازگشت سرمایه اش مبلغ قابل توجهی دریافت کند.

به نوشته اقتصاد آنلاین، باز یکی دیگر از انتقادهای که در خصوص فروش بیمه نامه های طولانی مدت از سوی مشتریان مطرح می شود، تضمین بازپرداخت سرمایه توسط شرکت های بیمه ای است. در این بخش قانون گذار شرکت های بیمه ای را مکلف کرده است تا ۵۰ درصد حق بیمه اشخاص را به حساب بیمه مرکزی واریز کند تا در صورت ورشکستگی احتمالی شرکت های بیمه ای، سازمان بیمه مرکزی بتواند تعهد شرکت را ادامه دهد و ذینفعان قرار داد بیمه ای متضرر نشوند.

بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری است. اما با نگاهی دقیق می توان گفت امروزه پوشش فوت بیمه نامه های عمر تنها یکی از بخش های بیمه نامه است و در واقع خریدار بیمه در صورتی که به درستی شرکت را انتخاب کرده باشد و پوشش های لازم را تدارک دیده باشد، می تواند در تمام دوران زندگی از حمایت مادی و معنوی شرکت های بیمه ای برخوردار شود. بالا بردن اندوخته سرمایه گذاری در هنگام خرید بیمه نامه یکی از راه هایی است که جوانان می توانند در هنگام خرید بیمه نامه لحاظ کنند و به وسیله آن از مزایای وام و

است. بانک ها در قبال سپرده گذاران هیچ پوشش ریسکی ندارند، در حالی که مزیت بیمه نامه عمر همین پوشش ریسک زندگی افراد است. حتی کارشناسان بیمه ای توصیه می کنند که افراد هنگام تهیه و خرید بیمه نامه عمر اول به فکر مزیت های بیمه ای و پوشش ریسک های بیمه نامه خود باشند. یکی از موضوعاتی که در ظاهر امتیاز خرید بیمه نامه عمر را برای افراد میانسال دوچندان می کند و در عوض امتیاز داشتن چنین بیمه ای را برای جوانان کم رنگ کرده است، پوشش ریسک فوت در

نامه در این است که بانک ها از ابتدا مبلغ قابل توجهی مطالبه می کنند تا در مقابل آن به دارنده حساب پس انداز سود پرداخت کنند. اما این قاعده در مورد خرید بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری صدق نمی کند. در واقع دارنده بیمه نامه عمر از ابتدا مبلغی را در حساب خود نزد شرکت بیمه اندوخته می کند و متناسب با آن در طول زمان از آن بهره مند می شود. در وهله دوم سپرده گذاری نزد بانک ها مستلزم تعهداتی است که در آن فرد مجاز به برداشت از اصل پول خود نیست، اما در مورد بیمه نامه ها اندوخته فرد قابل برداشت

بازنشستگی یکی از مقاطع زندگی هر انسان است که اغلب در دوران پایدانی عمر و هنگامی توانایی های فرد کاهش پیدا کرده است تجربه می شود. از این جهت برای کسانی که دورانندیشی دارند یادآوری چنین دورانی در حالی که اندوخته مناسبی نداشته باشد نگران کننده است.

مهم ترین وظیفه شرکت های بیمه ای پوشش ریسک زندگی افراد است. خطراتی مانند پوشش ریسک های ناشی از رانندگی، حوادث، آتش سوزی ها؛ در این میان بیمه هایی هم هستند که در مقابل ریسک های زندگی افراد بر نامه ریزی می کنند. یکی از شاخه های مهم بیمه ای که در مقابل ریسک های زندگی به طور جامع برنامه پوشش دارد، بیمه نامه های عمر است. که در این گزارش نگاهی به برخی مزایای بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری خواهیم انداخت. بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری به طور کلی این گونه تعریف می شود: نوع جدیدی از بیمه عمر است که علاوه بر پوشش بیمه عمر، سود تضمینی مرکب به همراه سود مشارکت به بیمه گذار تعلق می گیرد. فرد دارنده بیمه می تواند بر پایه نیازهایش، خود و خانواده اش را بر اساس سرمایه ای که انتخاب کرده بیمه کند.

یکی از اصلی ترین و جوه تمایز سرمایه گذاری در بانک ها به جهت کسب درآمد و خرید بیمه

## رئیس کل بانک مرکزی اعلام کرد؛

# توسعه همکاری های بانکی ایران و سوریه

سطح مناسب روابط دو کشور لازم است روابط اقتصادی و بانکی بیش از پیش گسترش و تعمیق یابد. وی افزود: برای تقویت این همکاری ها لازم است بانک های دو کشور با بررسی موضوعات مشترک زمینه حمایت از پروژه های اقتصادی را فراهم آورد.

در غام با بر شمردن برخی پروژه های اقتصادی مشترک ایران و سوریه تاکید کرد: با امضای قراردادها و انجام پروژه های مشترک زمینه همکاری های اقتصادی طرفین بیش از پیش گسترش خواهد یافت. ضمن آنکه در ارتباط با پروژه های اقتصادی، دغدغه ها و انتظارات طرف ایرانی توسط هیئت سوریه به دقت مورد بحث و بررسی قرار گرفته

به دستاوردهای بزرگی نائل شویم. سیف با اشاره به سرمایه گذاری شرکت های ایرانی در پروژه های اقتصادی کشور سوریه گفت: پیشنهادهایی از جانب شرکت های ایرانی و بانک عامل در خصوص نحوه همکاری ها و تامین مالی در پروژه های اقتصادی کشور سوریه مطرح شده که لازم است طرف مقابل با بررسی این پیشنهادها و یافتن زمینه های مشترک، به فراهم شدن بستر همکاری های دوجانبه کمک کند.

همچنین «دورید در غام» رئیس کل بانک مرکزی سوریه در این دیدار با بیان اینکه این ملاقات در راستای گسترش همکاری های طرفین انجام می شود گفت: با توجه به

رئیس کل بانک مرکزی با اشاره به زمینه های مشترک روابط اقتصادی ایران و سوریه گفت: راهکارهای گسترش همکاری در روابط بانکی دو کشور با استفاده از ارز ملی باید مدنظر قرار گیرد.

به گزارش بانک مرکزی، ولی الله سیف در دیدار با هیات بانکی کشور سوریه با بیان اینکه دیدارهای دوجانبه با توجه به مسائل مشترک اقتصادی و بانکی دو کشور ایران و سوریه آثار مثبتی برای طرفین حاصل کرده است افزود: خوشبختانه در گذشته همکاری های اقتصادی مناسبی بین طرفین انجام شده است که با آسیب شناسی مسائل و رفع مشکلات ضمن توسعه روابط می توانیم



است و مایل هستیم با سفر هیئت ایرانی این موضوعات در جلسات مشترک با جزئیات بیشتر حل و فصل شود. وی افزود: ما بر این اعتقادیم که با استفاده از تجربیات سالیان گذشته و تاکید بر عامل زمان به منظور تسریع در رفع و حل و فصل مسائل می توانیم سطح روابط اقتصادی و بانکی را بیش از گذشته توسعه دهیم.

## بیمه آرمان موفق به دریافت نشان عالی مدیریت شد

بیمه آرمان به پاس تلاش های اقتصادی، مسئولیت پذیری اجتماعی و تعالی حقوق بیمه گذاران؛ از مرکز پژوهش و مدیریت ایران، نشان عالی مدیریت دریافت کرد. به گزارش روابط عمومی بیمه آرمان، در کنگره نشان عالی حمایت ملی که از سوی مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران و با حضور نمایندگان از مجلس شورای اسلامی، دولت، اتاق بازرگانی و کارآفرینان برتر برگزار شده بود، از خدمات ملی بنگاههای اقتصادی و مدیران منتخب کشور با اهدای نشان عالی مدیریت تجلیل به عمل آمد. در این مراسم، بیمه آرمان نیز پس از احراز صلاحیت های لازم از سوی کمیته ارزیابی مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران، به پاس تلاش های اقتصادی، مسئولیت پذیری اجتماعی و تعالی حقوق بیمه گذاران، موفق به دریافت نشان عالی مدیریت، گواهینامه ایزوی مسئولیت پذیری اجتماعی و لوح تقدیر شد. علیرضا بیاتیان مدیر عامل بیمه آرمان در سخنان کوتاهی در این مراسم ضمن تبریک حضور حماسی مردم در انتخابات ریاست جمهوری و سالروز آزادسازی خرمشهر، به معرفی و ساختار صنعت بیمه کشور و کارکردهای اجتماعی و اقتصادی بیمه های بازرگانی پرداخت. وی نقش بی بدیل بیمه در زندگی مردم و توسعه اقتصادی کشور را برای حاضران تشریح کرد و گفت: نقش محوری دکتر همتی رئیس کل بیمه مرکزی به عنوان نهاد ناظر در مدیریت و هدایت صنعت بیمه کشور تعیین کننده است و ایشان در ارائه برنامه های هوشمندانه برای ساختار سازی صنعت بیمه نقشی مهم و اساسی دارند.

## ارائه خدمات بیمه تنها از طریق موسسات، نمایندگان و کارگزاران رسمی

بیمه مرکزی اعلام کرد: ارائه خدمات بیمه های بازرگانی بر اساس قانون فقط از طریق موسسات بیمه، نمایندگان بیمه و دلالان (کارگزاران) رسمی بیمه به هموطنان ارائه می شود. بیمه مرکزی در اطلاعیه ای اعلام کرد: بر اساس اطلاع دریافتی، برخی از شرکت های سودجو طی تماس با شهروندان، با وعده ارائه پوشش خدمات درمانی، اقدام به فروش غیرمجاز و ارائه تخفیف برای صدور بیمه نامه شخص ثالث در قبال واریز وجه دارند؛ به نحوی که ضمن دریافت اطلاعات شخصی افراد، اقدام به صدور و ارائه کارت های مختلف مانند آریانا کارت، کارت امداد خودرو، کارت سلامت، کارت دندانپزشکی می کنند که این کارت ها از نظر بیمه مرکزی به عنوان نهاد حاکمیتی دولت در صنعت بیمه کشور فاقد اعتبار است. بر این اساس، به اطلاع تمامی هموطنان می رساند فعالیت شرکت هایی مانند پژواک سلامت که ادعا می کند در زمینه ارائه خدمات درمانی فعالیت می نماید، غیر قانونی بوده و این شرکت و شرکت های مشابه، تحت نظارت بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران نیستند. طبق ماده ۶۶ قانون تأسیس بیمه مرکزی، عرضه خدمات بیمه ای جز به وسیله موسسات بیمه، نمایندگان بیمه و دلالان رسمی بیمه (کارگزاران رسمی) ممنوع است. به همین دلیل، مردم برای اطلاع از شرکت های بیمه ای دارای مجوز می توانند به پایگاه اطلاع رسانی بیمه مرکزی به آدرس [www.centinsur.ir](http://www.centinsur.ir) مراجعه یا با شماره تلفن های ۲۴۵۵۱۷۱۶ الی ۲۵ و ۲۴۵۵۱۰۰۰ الی ۵ تماس بگیرند.

## خبر خوش برای دارندگان کارت اعتباری بیمه ملت

پزشکان، دندانپزشکان، و کلا، مهندسين پایه یک و ... نیز قابل صدور و ارائه می باشد. دارندگان کارت پس از مراجعه به شبکه فروشگاهی گسترده در سراسر کشور و انتخاب کالا یا خدمات مورد نیاز، می توانند بواسطه اعتبار تضمین شده در کارت خود نسبت به خرید اقساطی اقدام نمایند.

شد و علاوه بر این، مبلغ پیش پرداخت بر اساس شرایط مالی بیمه گذار متغیر می باشد. دارندگان کارت اعتباری علاقه مند به تهیه این بیمه نامه می توانند به نمایندگی های بیمه ملت در سراسر کشور مراجعه نمایند. گفتنی است، کارت اعتباری بیمه ملت محصول نوین صنعت بیمه و جایگزینی مناسب برای چک تضمین در

روابط عمومی بیمه ملت - دارندگان کارت اعتباری بیمه ملت می توانند بیمه نامه های ثالث و بدنه خود را بصورت اقساطی خریداری نمایند. به گزارش روابط عمومی بیمه ملت، با فراهم شدن زیرساخت های فنی و IT، از این پس امکان خرید بیمه نامه های ثالث و بدنه بصورت شرایط اقساطی تا ۸ ماه ایجاد

## کارت اتوپلاس خدمتی نوین به بیمه گذاران نوین

حسین کریم خان زند؛ مدیر عامل شرکت بیمه نوین، شناسایی بازارهای جدید را جزئی از برنامه پیش روی شرکت بیمه نوین دانست و گفت: شرکت های بیمه برای بازنشستگی بازار و طراحی خدمات و محصولات مطابق با نیاز و دغدغه مشتریان، باید از تجربیات نمایندگان و شبکه فروش خود بهره بگیرند چرا که همچنان متقدم مشتری مداری، حلقه گمشده و مغفول در صنعت بیمه است. شرکت بیمه نوین هم با رویکرد خدمت محور و مبتنی بر شناسایی نیاز مشتریان ارائه خدمات و طرح های جدید بیمه ای را در برنامه خود قرار داده است. کریم خان زند در همین خصوص از ارائه خدمت جدید شرکت بیمه نوین با عنوان «طرح اتوپلاس» بیمه نوین، خبر داد و افزود: با داشتن نگاه مشتری محور و شناخت دغدغه آنها از بروز خسارت، جریان هزینه های مالی و زمانی ناشی از آن، به زودی از سوی بیمه نوین علاوه بر پوشش های بیمه نامه بدنه، پوشش های جدید با سطح جدیدی از خدمات امدادی رایگان و متنوع ارائه می شود؛ که در همین راستا طرح ارائه خدمات ویژه بیمه بدنه اتومبیل با نام «کارت اتوپلاس»، با همکاری سازمان جهانگردی و اتومبیلرانی، از سوی شرکت اجرا می شود و در اجرای آن گروهی از نمایندگان شرکت نیز مشارکت خواهند داشت.

## پرداخت خسارت زلزله توسط بیمه «ما»

شرکت سهامی بیمه «ما» خسارت واحد های آسیب دیده در زلزله شهر بجنورد را پرداخت کرد. به گزارش روابط عمومی بیمه «ما»، این شرکت خسارت وارده به واحدهای آسیب دیده را در سریع ترین زمان ممکن و با بالاترین دقت به بیمه گذاران خود تقدیم کرد. بر اساس این گزارش، طی مراسمی ویژه در شعبه بجنورد و با حضور سید مهران انوری مدیر بیمه های آتش سوزی، مصطفی گوداسیایی از مدیریت روابط عمومی، آقای پرویزیان مدیر روابط عمومی بانک ملت خراسان شمالی و آقای پژوهان نیاریس شعبه بجنورد حواله های خسارت به زبان دیدگان تقدیم گردید

## جشنواره رمضان بیمه عمر و سرمایه گذاری بیمه دی آغاز شد

جشنواره رمضان بیمه عمر و سرمایه گذاری بیمه دی با شعار «فراغت تابستان را بیمه کنید» شروع به کار کرد. به گزارش روابط عمومی بیمه دی، بیمه دی در ماه مبارک رمضان با شعار «فراغت تابستان را بیمه کنید» جشنواره بیمه های عمر و سرمایه گذاری خود را برای بهره مندی بیشتر هموطنان از چمنند از خدمات بیمه دی، برگزار می نماید. در این طرح مشتریان محترم می توانند با خرید بیمه عمر و سرمایه گذاری، در قرعه کشی ۵ کمک هزینه ۱۰ میلیون ریالی ثبت نام در کلاسهای اوقات فراغت تابستانه بهره مند شوند. این طرح از ۶ خرداد آغاز شده و تا ۶ تیرماه ۹۶ ادامه دارد.

## اعلام رویکردهای جدید شرکت بیمه رازی

قائم مقام و سرپرست شرکت بیمه رازی رویکردهای جدید این شرکت را در سال ۱۳۹۶ در همایش کارشناسان بیمه های زندگی این شرکت که در تهران برگزار شد، اعلام کرد. به گزارش روابط عمومی شرکت بیمه رازی آقای فرهاد خالقی قائم مقام و سرپرست بیمه رازی که در همایش کارشناسان بیمه های زندگی شرکت بیمه رازی سخن می گفت، ضمن تشکر از معاونت فنی بیمه های اشخاص و مدیریت بیمه های عمر و حوادث جهت برگزاری دوره های آموزشی فنی و تخصصی برای کارکنان و نمایندگان شرکت، رویکردهای جدید شرکت بیمه رازی در سال ۱۳۹۵ را تشریح کرد.