

تجارت **محمد خادمی**: طبق آمارهایی که به تازگی منتشر شده، در کشور ما بیش از ۸۰ میلیون سیم کارت تلفن همراه فعال است، یعنی به تعداد هر ایرانی یک تلفن همراه و چود دارد، بورس خرید، فروش و تعمیر تلفن همراه کشورمان در خیابان جمهوری پایتخت قرار دارد که مرکز اصلی آن در دو دهه اخیر پاساژی به نام علاءالدین است، کار ساخت این مرکز در سال ۱۳۷۴ آغاز شد و در سال ۷۹ در قالب یک هزار مغازه در چند طبقه کار خود را به شکل تخصصی و با تنوع بسیار بالا آغاز کرد و این روزها به قطب تجارت تلفن همراه کشور یا می توان گفت خاورمیانه تبدیل شده است و روزانه بیش از ۴هزار نفر در این محیط رفت و آمد می کنند. بیشتر مغازه‌های این مرکز تجاری اجازه داده می شود، به طور میانگین در این مرکز تجاری نزدیک به ۳تا۴ هزار نفر مشغول به کار هستند. اجازه مغازه در این مرکز خرید تلفن همراه نجومی است و از ۲۰ میلیون تومان تا ۵۰ میلیون تومان در ماه قرار داد اجازه بسته می شود، بالا بودن اجازه مغازه باعث می شود تا کسب و کار برای سرمایه داران بزرگ در این مجموعه فراهم شود. اما برای خرده سرمایه داران و فعالان این صنف محیط چور دیگری در اختیارشان قرار می گیرد، آنها که توان مالی زیاد ندارند می توانند یک میز را که در یک مغازه وجود دارد اجازه کنند و به جای اجازه سنگین یک مغازه مبلغ کمتری را بابت در اختیار داشتن محیط فعالیت پرداخت کنند.این کار باعث می شود تا در یک مغازه چند کاسب به صورت مسالمت آمیز در کنار یک دیگر کار کنند و از سوی دیگر محیط برای افرادی فراهم می شود که با سرمایه کم تمایل دارند در بزرگترین مرکز خرید تلفن همراه کشور فعالیت کنند. در گزارش پیش رو بیشتر از نحوه اجازه یک میز میلیونی آگاه می شوید:

■ **اجاره میز میلیونی**

برای اینکه از وضعیت اجازه میز در مغازه‌های این پاساژ باخبر شویم به‌سرآغاز تعدادی از کسبه‌این مرکز تجاری فتعابریکی از تعمیر کاران موبایل در این پاساژ به ما می‌گوید: «به دلیل اینکه اجاره مغازه در این مرکز تجاری بسیار بالاست، افرادی که توان مالی کمتری دارند تقریباً هر جمع می شوند و یک مغازه تهیه می کنند و اجازه مغازه را تقسیم می کنند هم بتوانند در این مکان کاسبی کنند و همه اینکه اجازه کمتری پرداخت کنند.»او که خود را «علی همتی» معرفی می کند، می‌افزاید: «افراد دیگری هستند که به شکل مستقل یک مغازه را اجاره می کنند و مغازه را با چند میز به افراد دیگر واگذار می کنند که در این مورد آماردهی مغازه برایشان کسب می شود، به این شکل که یک فرد سرمایه دار یک مغازه را به ارزش ماهیانه ۲۰ میلیون تومان اجاره می کند و داخل مغازه همیز می گذارد و از هر میز ماهیانه ۵میلیون تومان دریافت می کند که در این صورت تقسیم آن ۱۰ میلیون تومان سود خواهد داشت.» «آر مین رستمی» یکی دیگر از کسبه این مرکز تجاری است، او در این باره می‌گوید: «باز فعالیت در این مرکز تجاری کاملاً راقبتی است، حتی در یک مغازه چند کاسب به صورت جداگانه فعالیت دارند و این رقابتی بودن باعث کمک به ارائه خدمات بهتر به مشتریان می‌شود.»او که خود یک میز اجاره کرده است، می‌گوید: «قیمت میزها در این پاساژ گوناگون است، به طور مثال قیمت میزهایی که در مغازه‌های طبقه همکف قرار دارند و به خصوص ورودی مغازه به بیرون از ساختمان بازی می‌شود نزدیک به ۵تا۳ میلیون تومان آب می‌خورد، اما میزهایی هستند در این پاساژ که با قیمت یک تا ۲ میلیون تومان اجازه داده می شود. این میزها که از رزان هستند در مغازه‌های زیرزمین و طبقات بالا هستند که در دید زیاد قرار ندارند.»از او می‌پرسیم پول پیش نری برای اجاره میز بین مغازه دار و اجاره کننده دو پدل می‌شود؟ پاسخی می‌دهد: «بسیاری از مغاز داران با افرادی که میز اجاره می کنند، قرارداد تنظیم می کنند و مبلغی بابت پول پیش دریافت می‌کنند.»این کاسب پاساژ علاءالدین

«تجارت» از حاشیه های یک کسب و کار گزارش می دهد

بازار سیاه اجاره میز در علاءالدین



در پاسخ به سوال دیگر خبرنگار ما درباره اینکه در مغازهایی که ۶ کاسب فعالیت می کنند، هر یک از آنها یک کلید جداگانه برای باز بسته کردن مغازه دارند؟ می‌گوید: «بیشتر مغاز دارانی که میز اجاره می دهند خودشان در آن مغازه مشغول به کار هستند و تنها یک نفر که همان مغازه دار اصلی است کلید دارد و اقدام به باز و بسته کردن مغازه می کند.»

■ **گران، اما ورشکستگی محال است**

«عباس زارع» یکی دیگر از کسبه این مرکز تجاری است، او که سالیان سال است در این مرکز فعالیت می کند، می‌گوید: «بیشتر مغازه‌های این پاساژ متعلق به فردی است که آن را ساخته و تنها تعداد اندکی مغازه در این پاساژ وجود دارد که متعلق به افراد دیگر است. از همان روزهای اول این پاساژ بورس خرید و فروش تلفن همراه شد و به دلیل اینکه مرکز دیگری وجود نداشت این روزها شاهد معروف شدن این پاساژ هستیم که باعث بالا رفتن اجاره در این مغازه شده است.» به گفته «زارع» افرادی هستند که به هیچ عنوان سرمایه‌اجاره کردن یک میز هم در این محیط نادرند و تصمیم می‌گیرند در اطراف این مرکز تجاری در پیاده رو یک میز سیار یا خود بیابوند و اجناس و ابزار کارشان را روی آن بگذارند. عده‌ای از آنها خرید و فروش گوشی و عده کمی از آنها تعمیر کار گوشی هستند و در پاسخ به سوال خبرنگار «تجارت» درباره اینکه افرادی که در این مرکز مشغول به فعالیت هستند وضعیت بازارهای خاصی هستند؟ پاسخی می‌دهد: «تازه‌ها به ندرت کم کسی در این مرکز تجاری ورشکسته شود یا به اصطلاح کم بیابورد. در این مرکز میزها در پیابورد، چرا که در این مرکز به قدری مراجعه کننده زیاد است که برای هر یک میز گاهی دو نفر مشغول به کار هستند.»

■ **مغازه‌های اینجا تخصصی است**

در حال تهیه گزارش هستم که یک آگهی اجاره میز که به روی تیر چراغ برق خیابان حافظ در کنار این مرکز تجاری نصب شده‌است نظرم را جلب می کند، با شماره آن تماس می‌گیرم، خصوصیات این میز به این شرح است، میزی در ابعاد یک متر در یک متر در مغازه شغال شمال شرقی این مرکز در طبقه همکف ساختمان که اجاره ماهیانه آن ۳ میلیون تومان است، بیشتر که تحقیق می‌کنیم این مغازه ماهیانه ۱۵ میلیون اجاره می‌دهد. طبق بررسی‌های اخیر نگار «تجارت» بیشتر افرادی که که در این مرکز تجاری میز اجاره می کنند برای نصب برنامه به روی گوشی و فروش قطعات

می‌پرسیم فرمول نحوه اجاره مغازه‌ها در این مرکز تجاری به چه شکل است؟ پاسخی می‌دهد: «طبقیتا اجاره مغازه در این مرکز تجاری با اجاره مغازه در کوچه محلات مسکونی تهران تفاوت دارد. اما در این مرکز به ازای هر یک متر مربع بین ۳تا۲ میلیون تومان اجاره داده می‌شود که مستأجران در قالب رهن و اجاره این مغازه‌ها را قرارداد می‌بندند.» وی در ادامه می‌افزاید: «به دلیل اینکه این پاساژ به بورس خرید و فروش تلفن همراه تبدیل شده است، مالک آن نیز گاهی اوقات قوانین و مقررات خاصی را به مستأجران تحمیل می‌کند، به طور مثال هر یک از مستأجران نمی‌توانند به راحتی برای خود خط تلفن داشته باشند، در این محیط خط تلفن ارزش میلیونی دارد و هر یک از مستأجران باید برای خرید خط تلفن به مالک پاساژ مراجعه کنند، برای افرادی که اجازه میز می‌کنند نیز خط تلفن به شکل اجاره‌ای در اختیارشان قرار می‌گیرد یا مبلغ اجازه خط تلفن به روی کرایه ماهیانه میز آورده می‌شود.»

■ **اجاره میز تعداد اندک**

برای بررسی بیشتر این موضوع به سراغ «کمال مهدی زاده» معاون اتحادیه لوازم صوتی، تصویری و صوری و همراه رفقه، امین و در این باره به خبرنگار «تجارت» می‌گوید: «افرادی که اقدام به اجاره میز برای فعالیت در حوزه تلفن همراه می‌کنند به دلیل توان کمتر در اجاره مغازه دست به این کار می‌زنند و از سوی دیگر مستأجرانی که توان مغازه بالا را ندارند مجبور می‌شوند چند میز را در محدوده فعالیت شان اجاره دهند. البته، اتحادیه به مالک و دارندنده جواز را می‌شناسد و کاری به مستأجر میز ندارد.» او ادامه می‌دهد: «اتحادیه اجازه چند میز در یک مغازه کار درستی نمی‌داند. اما همه به حال افرادی که توان پرداخت اجاره مغازه به مبلغ ۲۰ میلیون تومان در ماه را ندارند ناچارند میزی اجاره کنند که ماهیانه ۲ میلیون تومان پرداخت کنند. البته مدل اجاره میز بیشتر در فروشگاه‌هایی که دارای مساحت بزرگی هستند صورت می‌گیرد.» معاون اتحادیه به لوازم صوتی، تصویری و تلفن همراه در پاسخ به سوال خبرنگار «تجارت» درباره اینکه آماری از تعداد اجاره میز در شهر تهران برای فعالیت در این صنف وجود دارد؟ می‌گوید: «محل فعالیت اجاره میز کمتر از یک دهه باب شده است، اما تعداد آن بسیار پایین است و بیشتر این مدل فعالیت اقتصادی در محدوده پاساژ علاءالدین و خیابان جمهوری که بازار تلفن همراه است صورت می‌گیرد که شاید کمتر از ۱۰۰۰ میز اجازه داد می‌شود.» مهدی زاده» در پاسخ به سوال خبرنگار «تجارت» درباره اینکه اجاره میز خللی در نظارت اتحادیه بر فعالیت مغازه‌ها که تلفن همراه خرید و فروش می‌کنند، ایجاد نمی‌کند؟ پاسخی می‌دهد: «در صورتی که اجازه میز در یک مغازه طبق چار چوب قوانین صفتی صورت بگیرد و مدام مالک یا نماینده مالک در مغازه حضور داشته باشند ایرادی ندارد.»

■ **قانون مالک را می‌شناسد**

اجاره کردن به چنین سبک برای فعالیت اقتصادی نیز مانند رعایت کردن قوانین ومقررات است، که در این خصوص «بیمان بالیز گیر» کارشناس حقوقی می‌گوید: «در صورتی که یک مستأجر اقدام به تفکیک آن ملک برای اجاره دادن به افراد گوناگون کند و به مالک اعلام نکرده باشد، جرم محسوب می‌شود و بایگردد حقوقی می‌توان انجام داد، مشابه این است فردی خانه‌ای را اجاره می‌کند و آن ملک را به دو تا سه خانوار اجاره می‌دهد و از هر خانوار کرایه جداگانه دریافت کند که به این کار خیانت در امانت گفته می‌شود.» او ادامه می‌دهد: «در صورتی که مالک اصلی اقدام به اجاره دادن چند میز در ملک خود کند و این کار را طبق یکسری قوانین و مقررات انجام دهد مشکلی وجود ندارد. در غیر این صورت اگر مستاجر به شکل خودسر دست به این اقدام بزند خلاف قانون عمل کرده است، همچنین در صورت رخ دادن هر حادثه ای قانون مالک و مستاجر اولیة را می‌شناسد.»

■ **به دلیل اینکه اجاره مغازه‌ها در این مرکز تجاری**

بسیار بالاست، افرادی که توان مالی کمتری دارند

دور هم جمع می‌شوند یک مغازه تهیه می‌کنند

و اجاره مغازه را تقسیم می‌کنند تا هم بتوانند در

این مکان کاسبی کنند و هم اینکه اجاره کمتری

پرداخت کنند

هستند ۳تا۲ متر از مغازه شان را در اختیار افراد دیگر قرار دهند تا کمک اجاره مغازه شان باشد.» یکی از ماموران انتظامی این پاساژ با ما هم صحبت می‌شود، می‌گوید: «هر روز صبح این پاساژ از ساعت ۸صبح تا ۹بش به شکل یکسره باز است، مشتریان این مرکز تجاری از سرتاسر کشور هستند و گاهی اوقات مشتریان این پاساژ به دلیل اینکه از شهرستان راهی تهران می‌شود صبح زود در اطراف این مرکز حضور پیدا می‌کنند.» او ادامه می‌دهد: «این مرکز نزدیک به دو دهه فعالیت دارد و شامل ۳فاز است که هر فاز یا یک راهرو از دیگری جدا می‌شود. مغازه‌هایی که در فاز اول است، بزرگ‌تر از فاز دوم و فاز دوم نیز بزرگ‌تر از فاز سوم، به طور کلی این سه فاز ۱۱۰۰ واحد تجاری را شامل می‌شود.» از او

اخبار بیمه

نکرده‌اند، می‌توانند و چه آن را دریافت کنند.

فرامرز مهر جو گفت: سهام‌داران یادشده می‌توانند با رایبه کارت ملی و کنپورسی خود

به یکی از شعب بانک صادرات در سراسر کشور مراجعه و نسبت به دریافت وجه فروش حق تقدم‌های استفاده نشده اقدام کنند.

وی افزود: سهام‌داران برای کسب اطلاعات بیشتر می‌توانند به تارنمای شرکت بیمه کوثر (www.kinsirf) بخش پرتال سهام‌داران مراجعه کنند.

راه‌اندازی سیستم پایش و کنترل داخلی و مدیریت فرآیندها در

شرکت بیمه حافظ

سیستم پایش و کنترل داخلی و مدیریت فرآیندها در شرکت بیمه حافظ راه‌اندازی شد. به گزارش روزنامه تجارت‌به نقل از روابط عمومی شرکت بیمه حافظ، حسن سعیدی معاون برنامه ریزی و فناوری اطلاعات بیمه حافظ از کنترل داخلی پایش اهداف و برنامه‌ها و ارزیابی عملکرد حوزه‌های در آمدی و فرایندی در سطح ستاد شرکت و شعب بیمه حافظ خبر داد.

وی افزود: سیستم جامع مدیریت استراتژیک بصورت نهایی در شرکت طراحی پیاده سازی و راه‌اندازی گردیده که علاوه بر کنترل فعالیتها و پایش آنلاین واحدهای سازمانی، برای کلیه کارکنان کارنامه‌های ارزیابی عملکرد و ارزیابی بخشی بصورت ماهانه صادر می‌گردد و نظام ارزیابی عملکرد واحدهای سازمانی و کارکنان مبتنی بر مدل BSC است.

امکان خرید بیمه‌نامه شخص ثالث از طریق اپلیکیشن آپ

امکان خرید بیمه‌نامه شخص ثالث از طریق اپلیکیشن آپ فراهم گردید. شرکت بیمه سینما متفخر است که برای اولین بار در کشور، امکان خرید بیمه‌نامه شخص ثالث را با استفاده از اپلیکیشن آپ فراهم نموده و گامی مهم در زمینه خدمات‌رسانی به مشتریان برداشته است.

این پس، مشتریان محترم می‌توانند با استفاده از اپلیکیشن آپ نصب شده بروی گوشی تلفن همراه هوشمند خود بدون مراجعه فیزیکی به شعب یا نمایندگی‌های بیمه، اقدام به خرید بیمه‌نامه شخص ثالث نموده و بیمه‌نامه خود را در محل دادخواه تحویل بگیرند. راه‌اندازی امکان خرید بیمه‌نامه شخص ثالث از طریق تلفن همراه، در راستای پیاده‌سازی راهکارهای نوین فروش در صنعت بیمه بوده و شرکت بیمه سینا رسالت خود را در زمینه مشتری مداری با جدیت دنبال خواهد کرد. همچنین، مرکز تماس بیمه سینا به عنوان پشتیبان شبکه فروش این شرکت، آماده خدمات‌رسانی به مشتریان در تمامی‌زمینه‌ها به صورت ۲۴ ساعته خواهد بود.

فرصت استثنایی برای موتورسیکلت‌های فاقد بیمه‌نامه

شرکت‌های بیمه عضو سندیکای بیمه گران ایران در تابستان ۱۳۹۶ جهت صدور بیمه‌نامه برای موتورسیکلت‌های فاقد بیمه‌نامه جریمه‌ای دریافت نمی‌کنند.

به گزارش روزنامه تجارت‌به نقل از روابط عمومی سندیکای بیمه گران، شرکت‌های بیمه عضو سندیکای بیمه گران ایران براساس مجوزهای دریافتی از نهادهای ذیربط در سه ماهه ابتدای سال ۹۶ موتورسیکلت‌های فاقد بیمه‌نامه را بدون دریافت جریمه بیمه می‌کنند.

میزان جریمه نداشتن بیمه نامه بر اساس قانون رفقی معادل ۲۲۰ هزار تومان است. بخشودگی این جریمه برای دارندگان موتورسیکلت‌های بدون بیمه فرصت استی تا با هزینه‌ای به مراتب پایین تر وسیله نقلیه خود را بیمه کنند.

آمارهای سازمان نظام پزشکی نشان می‌دهد یک چهارم جانباختگان حوادث جاده‌ای مربوط به موتورسیکلت‌ها است. از جمله بر اساس آمار رسمی در سال گذشته ۲۴ درصد یعنی ۲۸۴۱ نفر متوفیان حوادث جاده‌ای مربوط به دارندگان موتورسیکلت بوده است. گفتنی است بنا به آمار صندوق تأمین خسارت‌های بدنی، از یک میلیون و ۸۰۰ هزار موتورسیکلت در کشور وجود دارد که بیش از ۹ میلیون آن بدون پوشش‌های بیمه‌ای هستند.

۵

تجارت

شنبه ۳ تیر ۱۳۹۶ ■ شماره ۱۰۶۱
Sat . 24 Jun . 2017

گزارش

پیشخوان

علاءالدین مانند پاساژهای چین



مدیر پاساژ علاءالدین یادآوری اینکه این پاساژ کار خود را در دو فاز آغاز کرد گفت: مرحله اول سال ۷۶ یا ۴۰۰ مغازه و فاز دوم آن سال ۷۷ صورت گرفت. عمده فعالیت پاساژ از ابتدای گشوی موبایل گذاشته شد و هم‌اکنون حدود یک هزار و ۲۰۰ مغازه به فروشنندگان موبایل واگذار شده است. تمامی مغازه‌ها به شکل سرقفلی واگذار شده است. داود دادپایا در باره وضعیت هوای گرم و بدون تهویه به پاساژ می‌گوید: تهویه هوا به خوبی در پاساژ انجام می‌شود. هوای گرم فقط مختص علاءالدین نیست، این روزها هوا همه‌جا گرم است. غیر از آسانسورهای قبلی، دو آسانسور دیگر راه‌اندازی شده و پله‌برقی‌های بیشتری داخل پاساژ راه‌اندازی شده تا مردم به راحتی در طبقات تردد کنند.

وی در خصوص نارضایتی از فروشنندگان پاساژی می‌گوید: اگر نارضایتی اند پس باز هم این مرکز شلوغ است و مردم برای خرید به این جا مراجعه می‌کنند؟

در مورد گوشی‌های رفرشی که به جای گوشی‌های نو فروخته می‌شود، سوال می‌کنم، می‌گوید: این درخواست مردم است و این گوشی‌ها تقاضای زیادی دارند که در بازار موجودند، در همه جای تهران هم هست. بسیاری از گوشی‌ها که دیگر تولید نمی‌شود، در کشورهای دیگر فروش و واردبازار می‌شود و فروشنده به خریدار توضیح می‌دهد که این گوشی نو نیست.

دوستانه روی حرفم تأکید می‌کنم که به خریدار توضیحی داده نمی‌شود. توضیح می‌دهد: از تعداد افراد زیادی که اینجا خرید می‌کنند، طبیعی است که تعداد شکایات هم بیشتر باشد؛ اما بسیاری هم با رضایت کامل خرید می‌کنند. چرا تعداد مشتریان در این پاساژ علاءالدین در ادامه توضیح می‌دهد: درباره یک مجموعه موفق، شایعات زیادی منتشر می‌شود که از رقبا نشات می‌گیرد. اما ما به اشتغال زایی خود می‌بایم. ما توانسته‌ایم کاری کنیم که حدود ۳۰ تا ۳۵ هزار نفر جوان مشغول به کار شوند و به فکر خلاف نباشند. خیلی راحت می‌توانستیم با سرمایه‌ای که داریم هزار و یک کار دیگر بکنیم و بدون در دسر منافع خود را در دید بگیریم. از افرادی که اینجا کار می‌کنند سوال کنید، خیلی از آنها فکر نمی‌کنند که صاحب مغازه شوند. اما حمایت‌شان کردیم که صاحب مغازه شوند و حالا خودشان چندین شاگرد داشته باشند.

درباره تعدد فروشنندگان در مغازه‌های کوچک می‌پرسم. بادپا می‌گوید: اینکه همه می‌توانند از این مغازه‌های کوچک درآمد داشته باشند، بداست؟ بعد کار خانه‌ها و بازارهای چین را مثال می‌زند که تعداد زیادی از کارگران و فروشنندگان در یک فضای کوچک کار می‌کنند و همه محصولات‌شان را به بازارهای بزرگ اروپا و آمریکا می‌فرستند.

جدول شماره ۴۶۷

		۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰	۱۱	۱۲	۱۳	۱۴	۱۵		
۱																		
۲																		
۳																		
۴																		
۵																		
۶																		
۷																		
۸																		
۹																		
۱۰																		
۱۱																		
۱۲																		
۱۳																		
۱۴																		
۱۵																		

افقی :

۱- کنایه از نویسندگی – ناباکری ۲- ورزش مادر- خوش خلق – لقب گاندی رهبر هند ۳ – انصار – ترمز کشتی – شالوده و مینا ۴- حکمت ارسطویی- روز گذشته – ازت‌های زمان جاهلیت – خاک آلوده شدن ۵- پایتخت ویتنام – شک و شمهه – نزدیکترین قمر به سیاره مشتری ۶- لا به سوراخ شده جو زمین – مخفف نگاه – تابلویی از استاد فرشچیان ۷- آداب و رسوم – بردگی و اسیری- مرکز ایالت بلوچستان پاکستان ۸- بالا آمدن آب دریا – قیسمتی از یا ۱۰- قلمی از بیژن میرباقری ۹- ادب کردن – ازهربان خونخوار تاریخ – قسمتی از ۹- قلمی از بیژن میرباقری ۹- زهد دروغین – لقمه چرب گربه ۱۱- بخش اصلی یک نوشته – کد دست – به حساب آوردن ۱۲- درس نویسندگی – بوی نامطبوع – آخرین نایز – لطیف و ملایم ۱۳- انگشت شمار- دوستان نزدیک – سدی در استان تهران ۱۴ – فزونی – ضرب شمشیر – زنده ۱۵ – زیبا رو – دستمزد و کیل

عمودی :

۱- دیرینه و کهنه – تبه‌ اداری – تازمانی که ۲- نان کاغذی – پرتاب کردن – به دنیا آوردن ۳- دزد بیابان – از مراکز آموزش عالی ۴ – شهری در استان فارس – از خواهران پورته – حب فرار- فرمانده ارتش ۵ – طرد کردن – سیسار و فراوان – ضمیر غائب ۶ – نور کم چراغ از دور – شهری در خاور فلاند- گرم‌ه ۷- عشیره – بی‌محتاوین نظیر- نوعی پارچه ۸- شوهر خواهر – همه را شامل شود – براب و مساوی – باریک بین ۹ – آتش پرست – جستجو کردن – حرف استثناء ۱۰- از پایتخت‌های اروپایی – بسیار دانا – صابون خیاطی ۱۱ – آتش وارونه – فاقد شغل – از نژادهای

		۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰	۱۱	۱۲	۱۳	۱۴	۱۵		
۱	د	ن	ب	ز	ا	م	ک	م	ا	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی
۲	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب
۳	ن	ک	ی	ز	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب
۴	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی
۵	د	ر	و	د	ش	ی	و	ا	ن	ل	و	ا	ن	ل	و	ا	ن	ل
۶	ر	ل	ف	ن	ک	ف	ن	ر	ق	ی	ا	ب	م	ی	م	ی	م	ی
۷	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب
۸	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م
۹	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب
۱۰	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا
۱۱	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا	ب	ا
۱۲	ر	ب	ط	ل	ت	ی	ا	ن	ف	ر	س	ل	ج	و	ر	ب	ط	ل
۱۳	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی
۱۴	ن	ک	م	ط	ق	ی	ا	ب	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی	م	ی
۱۵	ن	و	ث	ر	و	ن	ش	ا	ک	ر	د	ا	ن	ه				