

نظارت آنلاین در گرو توسعه زیرساخت‌های فن آوری است



سنتها بازدید کرد و در دیدار با کارکنان این مجموعه با اشاره به اهمیت و جایگاه به روز بودن نظارت‌ها در امور دستگاه‌ها گفت: سامانه نظارتی سنهاب باید به سمت آنلاین صدرصدی حرکت کند تا مباحث نظارتی با دقت و جدیت بیشتری پیگیری شود. وی با ابراز خرسندی از عملکرد سامانه سنهاب، تأکید کرد: باید سرعت تحولات حوزه فن آوری را بالا ببریم چرا که با توجه

توسعه فن آوری و تکمیل زیرساخت‌های آی تی در مجموعه صنعت بیمه یک ضرورت جدی است و پیش از تکمیل این زیرساخت‌ها نمی‌توان توقع داشت که امر نظارت با دقت کامل صورت بگیرد. دکتر غلامرضا سلیمانی - رییس کل بیمه مرکزی - در بازدید از مرکز فن آوری اطلاعات و دیتاستر بیمه مرکزی از ظرفیت‌ها و قابلیت‌های زیر ساخت سامانه

توسعه فن آوری و تکمیل زیرساخت‌های آی تی در مجموعه صنعت بیمه یک ضرورت جدی است و پیش از تکمیل این زیرساخت‌ها نمی‌توان توقع داشت که امر نظارت با دقت کامل صورت بگیرد. دکتر غلامرضا سلیمانی - رییس کل بیمه مرکزی - در بازدید از مرکز فن آوری اطلاعات و دیتاستر بیمه مرکزی از ظرفیت‌ها و قابلیت‌های زیر ساخت سامانه

عضو هیات مدیره بیمه آسیا تأکید کرد

جذب و هدایت نقدینگی مردم به سوی بیمه‌های عمر

بیمه نامه، گفت: در مرحله اول می‌بایست راهکارها و راه حل‌ها را پیدا کرد و در مرحله دوم کار را به افراد توانمندی سپرد که جسارت و جرأت انجام کار را داشته باشند.

رشد بیمه‌های زندگی

احمد سربخشیان مدیر بیمه‌های عمر و پس انداز بیمه آسیا در ابتدای کارگاه آموزشی بیمه‌های عمر و پس انداز بیمه آسیا بارانه گزارش اجمالی از فعالیت‌های انجام شده و برنامه‌های آتی، گفت: رشد بیمه‌های زندگی بیمه آسیا در چهار ماه نخست سال ۱۳۹۷ با میانگین رشد آن در صنعت بیمه برابر است.

مدیر بیمه‌های عمر و پس انداز بیمه آسیا با اشاره به اینکه بیمه نامه عمر و پس انداز یک بیمه نامه انتخابی است، اظهار داشت: امروز زمان بسیار مناسب فروش بیمه نامه عمر و پس انداز با مزیت‌های منحصر بفردی که نسبت به سایر نهادهای مالی دارد، است و نباید از آن غفلت کرد. احمد سربخشیان در ادامه با تصریح ویژگی‌های بیمه‌های عمر و پس انداز، بیان داشت: فروش مناسب بیمه نامه‌های عمر و پس انداز در گرو همکاری نزدیک فناوری اطلاعات و حوزه مالی است که در کنار هم ارکان فروش ایده آل این نوع بیمه نامه‌ها را تشکیل می‌دهند. کارگاه آموزشی بیمه‌های عمر و پس انداز بیمه آسیا ویژه کارشناسان و نمایندگان شعب استان تهران با حضور اعضای هیأت مدیره، معاونان مدیر عامل، مدیران و روسای شعب و نمایندگان استان تهران در سالن اجتماعات بیمه آسیا برگزار شد.



با اشاره به جایگاه مهم شبکه فروش، گفت: فروش بیمه نامه‌های عمر در مقایسه با سایر بیمه نامه‌ها بسیار زمان بر و مشکل است و بر همین اساس باید از تکنیک‌های متنوعی برای عرضه آن استفاده کرد. معاون بازاریابی و شبکه فروش بیمه آسیا با تأکید بر این موضوع که فروش بیمه نامه‌های عمر بر صداقت استوار است، اظهار داشت: برای فروش بیمه نامه‌های عمر باید از ابزارهای حوزه‌هایی چون روان شناسی و تکنیک‌های بدن بهره برد تا بتوان مخاطب را برای خرید بیمه نامه قانع کرد. حسین حسینی با تصریح تشخیص مشکلات در تمامی مراحل فروش

بیان داشت: برای برجسته کردن برند بیمه آسیا باید سرمایه گذاری ویژه‌ای در بیمه‌های زندگی انجام شود. معاون مدیر عامل بیمه آسیا در بیمه‌های اشخاص و مسئولیت در سخنانی با اشاره به این موضوع که آموزش شاخصه مهم در توسعه و پیشرفت شرکت‌های بیمه است، گفت: باید آموزش به صورت جدی در بیمه آسیا نهادینه و بیمه‌های زندگی به شکلی کاملاً محسوس در تقویم آموزشی گنجانده شود.

استفاده از تکنیک‌های متنوع

حسین حسینی، معاون بازاریابی و شبکه فروش بیمه آسیا آخرین سخنران این کارگاه

به دانش و مهارت خود بیافزاییم تا بتوانیم در بازار رقابتی صنعت بیمه فعالیت کنیم. مهدی شریفی، معاون مدیر عامل بیمه آسیا در بیمه‌های اشخاص و مسئولیت در سخنانی با اشاره به اینکه فروش بیمه‌های عمر و پس انداز در بیمه آسیا، فروش کیفی بوده است، گفت: در حال حاضر بیمه اتومبیل، پایه فعالیت در شرکت‌های بیمه است. توسعه بیمه‌های زندگی در گرو تغییر نگاه مسئولان از بیمه اتومبیل محور به بیمه‌های زندگی محور است که باید به صورت جدی به آن پرداخت. مهدی شریفی تشکیل دپارتمان بیمه‌های زندگی را یک اولویت بسیار مهم در بیمه آسیا دانست و

کارگاه آموزشی بیمه‌های عمر و پس انداز بیمه آسیا ویژه کارشناسان و نمایندگان شعب استان تهران برگزار شد. به نقل از روابط عمومی بیمه آسیا، بهروز ناظمی، عضو هیات مدیره بیمه آسیا در سخنانی با اشاره به اهمیت جایگاه بیمه‌های زندگی در صنعت بیمه کشور گفت: بیمه آسیا برای پیشبرد توسعه بیمه‌های زندگی مصمم است. عضو هیات مدیره بیمه آسیا فروش و آموزش فروش بیمه‌های زندگی را یکی از ارکان این حوزه دانست و اظهار داشت: شرکت بیمه آسیا آمادگی آن را دارد که در یک بازه زمانی نسبت به آماده سازی تغییر ساختار صدور بیمه‌های زندگی اقدام کند. بهروز ناظمی با تأکید بر قابلیت فروش بیمه نامه‌های زندگی، بیان داشت: داشتن دانش بیمه‌ای به ویژه در حوزه بیمه‌های زندگی، کسب مهارت در فروش این نوع از بیمه نامه‌ها و صداقت، بستر بسیار مناسبی را برای عرضه و فروش بیمه‌های زندگی فراهم می‌سازد.

تأسیس اولین شرکت تخصصی بیمه‌های زندگی

وی با اظهار امیدواری نسبت به تأسیس اولین شرکت تخصصی بیمه‌های زندگی توسط بیمه آسیا، گفت: صنعت بیمه کشور به سمتی می‌رود که می‌بایست بیمه نامه‌ها به صورت تخصصی به بیمه گذاران عرضه شود. عضو هیات مدیره بیمه آسیا با اشاره به تقدیرهای جامعه، اظهار داشت: ما باید هنر جذب مردم و سوق دادن نقدینگی آنان به سمت بیمه‌های زندگی را داشته باشیم. باید

سیدمجید بختیاری مدیر عامل بیمه رازی شد



طلایی و ویژه بیمه رازی امیدواریم شاهد شکوفایی و پیشرفت هرچه بیشتر شرکت باشیم. پس از سخنان ریاست هیئت مدیره و سرپرست بیمه رازی، آقای بختیاری، مدیر عامل جدید شرکت ضمن قدر دانی از سهامداران محترم بیمه رازی و هیئت مدیره به جهت حسن اعتمادی که به ایشان داشتند ابراز امیدواری نمود تا با شناخت مناسبی که مدیران مجموعه نسبت به هم پیدا می‌کنند و همچنین با توافق بر یکسری ارزش‌ها و اصول، بتوانند موجبات اعتلای شرکت را فراهم آوریم. گفتنی است، مدیر عاملی شرکت بیمه دی و تخصص در حوزه‌های مالی، فناوری اطلاعات و آمار بیمه‌ای از جمله سوابق مهندس سید مجید بختیاری است.

بازخواستی، رئیس هیئت مدیره و سرپرست بیمه رازی در مراسم فوق ضمن خیر مقدم به حضار گفت: امروز با حضور متولیان و اعضای خانواده بزرگ بیمه رازی به مدیر عامل جدید شرکت خوش آمد می‌گوییم و با توجه به برنامه‌های آتی که برای رشد توسعه شرکت در نظر داریم، با مدیر عامل جدید همسو و همراه خواهیم شد و با توجه به موقعیت

پرداخت ۲ میلیارد و پانصد میلیون ریال خسارت بیمه عمر



بیمه نوین خسارت ۲ میلیارد و پانصد میلیون ریالی بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری را پرداخت کرد. به نقل از روابط عمومی بیمه نوین، این شرکت چک خسارت بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری، بیمه شده ارومیه‌ای خود را که پس از گذشت یک ماه از خریداری بیمه نامه در حادثه تصادف جاده‌ای فوت کرده بود، به خانواده وی تقدیم کرد. بر اساس این گزارش، پس از بررسی مدارک موجود و طی مراحل قانونی پرونده، چک خسارت ۲ میلیارد و پانصد میلیون ریالی بابت سرمایه فوت و اندوخته بیمه نامه به وراثت قانونی بیمه شده پرداخت شد. محمد امینیان؛ رئیس شعبه ارومیه بیمه نوین ضمن

اظهار همدردی با خانواده متوفی در این خصوص گفت: پس از آنکه بیمه شده بیمه عمر و سرمایه گذاری شرکت بر اثر حادثه تصادف جاده‌ای فوت می‌کند، در راستای تحقق سیاست اصلی ما که مبتنی بر مشتری مداری و پرداخت به موقع و دقیق خسارت در کوتاه‌ترین زمان ممکن پرونده بررسی و بر آورد خسارت جهت ایفای تعهدات به ذی نفعان بیمه نامه تشکیل شد. وی ادامه داد: در نهایت نیز پس از جمع آوری مستندات و تکمیل پرونده خسارت، پرداخت مبلغ ۲ میلیارد و پانصد میلیون ریال سرمایه فوت بیمه نامه به علاوه اندوخته تا تاریخ فوت مورد موافقت و اجرا قرار گرفت.

پیاده سازی سیستم‌های مدیریت جدید در بیمه سرمد

در راستای استاندارد سازی و با هدف فرآیند محور ساختن فعالیت‌ها، ایجاد نظام یکپارچه مدیریتی مؤثر برای شناسایی، کنترل و کاهش ریسک در شرکت بیمه سرمد، سیستم‌های مدیریت کیفیت ایزو ۹۰۰۱ و مدیریت ریسک ایزو ۳۱۰۰۰ در دستور اجرا قرار گرفت. به نقل از روابط عمومی بیمه سرمد، پس از ارائه دلایل توجیهی و اخذ رهنمودهای مدیران ارشد شرکت، اجرای سیستم‌های مدیریت کیفیت و ریسک مورد تصویب کمیته مدیریت ریسک قرار گرفت و با موافقت این کمیته، شرکت توف نورد (tuv nord) بعنوان شرکت ممیز خارجی جهت دریافت گواهینامه‌های مربوطه انتخاب شد. بر اساس این گزارش، اجرای طرح‌های یاد شده از تاریخ ۱۳/۰۵/۱۳۹۷ در

فازهای شناخت سازمان و برگزاری کلاس‌های آموزشی مورد نیاز، بازنگری و بروزرسانی فرآیندهای طراحی شده کمیته بازنگری مدیریت، بازنگری و طراحی سیستم جدید و مستندات طراحی شده نظام سیستم مدیریت کیفیت، بازنگری مجدد، بررسی و بهبود مستندات طراحی شده نظام سیستم مدیریت کیفیت، نظارت بر اجرای مؤثر سیستم و ممیزی و بر طرف نمودن نواقص و ثبت سیستم و دریافت تأییدیه مرجع ناظر (شرکت توف نورد)، در دستور کار مدیریت تحقیق و توسعه قرار گرفت. لازم به ذکر است مدت زمان اجرای پروژه حدود ۷ ماه بوده و در طول این مدت تمامی مراحل تحت نظارت مشاوران برجسته، مورد ارزیابی قرار خواهد گرفت.

پرداخت خسارت آتش سوزی شرکت پاکدیس

آتش سوزی بیمه سینا در محل وقوع حادثه حاضر و پس از بررسی‌های کارشناسی در خصوص نحوه وقوع و علت حادثه، نسبت به بر آورد خسارت ارقام حادثه دیده در محل شرکت اقدام کرده بودند.

بیمه سینا خسارت آتش سوزی انبار واحد قلعه گنج شرکت پاکدیس با فعالیت تولید عصاره، شربت و آمپومره را به مبلغ ۱۱ میلیارد و ۱۳۸ میلیون و ۹۸۹ هزار و ۶۵۳ ریال پرداخت کرد. به نقل از روابط عمومی بیمه سینا، کارشناسان

اخبار

برگزاری کلاس آموزشی در بیمه «ما»

کلاس آموزش بیمه‌های مسئولیت در مرداد ماه سال جاری برای کارشناسان بیمه «ما» با



هدف آشنایی بیشتر کارشناسان با بیمه‌های مسئولیت و ریسک‌های آن برگزار شد. به نقل از روابط عمومی شرکت بیمه «ما»، در این دوره آموزشی که با حضور کارشناسان شعب سراسر کشور با تدریس آقازنی مدیر بیمه‌های مسئولیت شرکت برگزار شد، مسائل مختلفی از قبیل ریسک بیمه‌های مسئولیت، جایگاه حقوقی مسئولیت انواع بیمه نامه‌های مسئولیت در حوزه‌های کارفرمایی، حرفه‌ای، مدنی، قراردادی و تولید کنندگان محصول مورد بررسی قرار گرفت.

پرداخت ۸ میلیارد و ۳۵۴ میلیون ریال به مصدوم

بیمه آرمان در یک پرونده خسارت بدنی اتومبیل، بیش از ۸ میلیارد ریال به یک



مصدوم پرداخت کرد. به نقل از روابط عمومی بیمه آرمان، حادثه مذکور در تاریخ ۱۳۹۴/۰۶/۱۷ در مسیر شهر رضا - سمیرم منجر به مصدومیت یک نفر از سرنشینان آن گردیده بود که پس از صدور رأی، خسارت توسط آقایان دکتر رئیس الذاکرین عضو هیئت مدیره و مجتهدضایی معاون مالی و سرمایه گذاری به زبان دیده تقدیم شد.

قرعه کشی دومین جشنواره بیمه عمر سامان

جشنواره بیمه عمر و تشکیل سرمایه سامان «یک عمر مطمئن»



بیمه سامان با حضور معاونین، مدیران ارشد و نمایندگان انجمن صنفی نمایندگان بیمه سامان انجام شد. به نقل از اداره روابط عمومی بیمه سامان، در این قرعه کشی ۹ نفر از برندگان جوایز نقدی از میان بیمه گذاران عمر و تشکیل سرمایه که در مدت جشنواره بیمه نامه خود را خریداری نموده و همچنین ۱۹ نفر از برندگان سکه تمام بهار آزادی از میان نمایندگان برتر بیمه سامان مشخص شدند.

حضور بیمه حکمت صبا در نمایشگاه کالای ایرانی

بیمه حکمت صبا برای غرفه در نمایشگاه حمایت از کالای ایرانی



در حوزه سلامت در دانشگاه علوم پزشکی ارتش جمهوری اسلامی ایران حضور یافت. به نقل از روابط عمومی بیمه حکمت صبا، این شرکت ضمن برپایی غرفه در این نمایشگاه و میزبانی از شرکت‌های مختلف در حوزه سلامت، به معرفی خدمات متنوع بیمه‌ای خود پرداخت.

انتشار کتاب با همکاری بیمه پارسیان

کتاب آموزشی و بهسازی منابع انسانی با رویکرد به صنعت بیمه توسط شرکت بیمه پارسیان و با



همکاری نشر حک منتشر گردید. این کتاب که شامل مباحثی جامع و آموزنده در حوزه منابع انسانی و با رویکرد تخصصی به منابع انسانی در صنعت بیمه و توسط آقایان هادی اوپارحسین و حسن یحیی زاده تألیف شده است. علاقه‌مندان می‌توانند جهت تهیه این کتاب به اداره آموزش بیمه پارسیان واقع در خیابان آزادی - خیابان خوش شمالی مراجعه و یا با شماره تلفن ۰۲۱-۶۶۹۱۳۲۱۰ تماس حاصل فرمایند.