

نوآوری در محصولات بیمه‌ای در د فلی صنعت بیمه



برد و این مساله تبعات خوبی برای شرکت‌های بیمه نخواهد داشت. وی در پاسخ به این پرسش که «در صورت اخذ مالیات از بیمه نامه‌ها چه میزان کاهش در فروش بیمه نامه‌ها متصور هستی؟» گفت: به طور یقین این مساله فروش را کاهش خواهد داد اما چه میزان خواهد بود را نمی‌توان گفت. مدیر عامل بیمه میهن افزود: مهم‌ترین کمکی که دولت و مجلس به افزایش ضریب نفوذ بیمه در جامعه، مردم و صنعت بیمه می‌توانند بکنند

مدیر عامل بیمه میهن در مورد مالیات بر ارزش افزوده در صنعت بیمه نیز گفت این امر صنعت بیمه را تحت تأثیر قرار خواهد داد زیرا قیمت تمام شده بیمه نامه‌ها را بالا خواهد

مدیر عامل بیمه میهن در مورد مالیات بر ارزش افزوده در صنعت بیمه نیز گفت این امر صنعت بیمه را تحت تأثیر قرار خواهد داد زیرا قیمت تمام شده بیمه نامه‌ها را بالا خواهد

رئیس کل بیمه مرکزی در شورای هماهنگی مدیران بازرسی دستگاه‌های تابعه وزارت اقتصاد:

اداره بازرسی رکن اساسی و کلیدی هر سازمان است



می‌گیرد اما حفظ این سلامت و پاک‌دستی منوط به کنترل و نظارت دقیق است. در بخش سلامت اداری نیز نیازمند شفاف‌سازی در بخش‌های مالی، اداری و اطلاعات سازمان

هستیم که بتوانیم با یک مدیریت بهینه مانع ورود فساد به سازمان‌ها شویم. رئیس کل بیمه مرکزی، ورود بازرسی به حوزه پیشگیری را بسیار مثبت ارزیابی کرد و

خبره و پاک دست و سیستم اداری سالم را از عوامل مهم در یک سازمان دانست و گفت: خوشبختانه در سیستم‌های دولتی جذب نیرو با همکاری اداره گزینش و حراست صورت

خبره و پاک دست و سیستم اداری سالم را از عوامل مهم در یک سازمان دانست و گفت: خوشبختانه در سیستم‌های دولتی جذب نیرو با همکاری اداره گزینش و حراست صورت

مدیرعامل شرکت بیمه دی:

نگاه مسئولانه در ارائه خدمات به ایثارگران

کشور به شمار می‌رود به طوری که در اسناد بالادستی و طبق برنامه ۶ ساله کشور، افزایش ضریب نفوذ بیمه معادل ۷ درصد تعیین شده و مسئولان بر آن تاکید بسیار داشته و در قالب یک چالش و راهکار به آن نگاه می‌کنند. مدیرعامل شرکت بیمه دی ادامه داد: این قرارداد به موجب قانون ایثارگری (مصوبه مجلس) منعقد شده است و بر طبق بند الف ماده ۱۳ قانون مذکور، دولت به عنوان ضلع اصلی از سه ضلع این قانون، مکلف به تأمین اعتبار است. ضلع بعدی آن بنیاد شهید است که به عنوان بیمه گذار وظیفه تعیین شرح خدمات در قالب قرارداد و انعقاد آن با شرکت بیمه را داشته و ضلع سوم آن نیز شرکت بیمه دی به عنوان بیمه گر این قرارداد است، که خدمات بیمه‌ای ایثارگران را انجام می‌دهد.

کشور به شمار می‌رود به طوری که در اسناد بالادستی و طبق برنامه ۶ ساله کشور، افزایش ضریب نفوذ بیمه معادل ۷ درصد تعیین شده و مسئولان بر آن تاکید بسیار داشته و در قالب یک چالش و راهکار به آن نگاه می‌کنند. مدیرعامل شرکت بیمه دی ادامه داد: این قرارداد به موجب قانون ایثارگری (مصوبه مجلس) منعقد شده است و بر طبق بند الف ماده ۱۳ قانون مذکور، دولت به عنوان ضلع اصلی از سه ضلع این قانون، مکلف به تأمین اعتبار است. ضلع بعدی آن بنیاد شهید است که به عنوان بیمه گذار وظیفه تعیین شرح خدمات در قالب قرارداد و انعقاد آن با شرکت بیمه را داشته و ضلع سوم آن نیز شرکت بیمه دی به عنوان بیمه گر این قرارداد است، که خدمات بیمه‌ای ایثارگران را انجام می‌دهد.

کشور به شمار می‌رود به طوری که در اسناد بالادستی و طبق برنامه ۶ ساله کشور، افزایش ضریب نفوذ بیمه معادل ۷ درصد تعیین شده و مسئولان بر آن تاکید بسیار داشته و در قالب یک چالش و راهکار به آن نگاه می‌کنند. مدیرعامل شرکت بیمه دی ادامه داد: این قرارداد به موجب قانون ایثارگری (مصوبه مجلس) منعقد شده است و بر طبق بند الف ماده ۱۳ قانون مذکور، دولت به عنوان ضلع اصلی از سه ضلع این قانون، مکلف به تأمین اعتبار است. ضلع بعدی آن بنیاد شهید است که به عنوان بیمه گذار وظیفه تعیین شرح خدمات در قالب قرارداد و انعقاد آن با شرکت بیمه را داشته و ضلع سوم آن نیز شرکت بیمه دی به عنوان بیمه گر این قرارداد است، که خدمات بیمه‌ای ایثارگران را انجام می‌دهد.

گزارش مدیرعامل بیمه آسیا از یک سال حضور در این شرکت:

بیمه آسیا در مدار توانگری و توانمندی است

بیمه آسیا در مدار توانگری و توانمندی است. ویزی‌های توانایی بیمه آسیا برای ایفای تعهدات خود در مقابل بیمه گذاران و سهامداران آنها بسیار بالای می‌برد. وی در ارتباط با افزایش نقدینگی بیمه آسیا گفت: سپرده گذاری بلند مدت بانکی بیمه آسیا در بازده ماهه منتهی به آبان ۱۳۹۸ بالغ بر ۱۲ هزار میلیارد ریال بوده است که نسبت به مدت مشابه در سال گذشته، بیش از ۷۶ درصد افزایش را نشان می‌دهد. همچنین بازدهی سرمایه گذاری این شرکت در بورس طی یازده ماه منتهی به آبان ۱۳۹۸ نسبت به مدت مشابه سال قبل ۸۴ درصد بوده است. نایب رییس هیأت مدیره بیمه آسیا

بیمه آسیا در مدار توانگری و توانمندی است. ویزی‌های توانایی بیمه آسیا برای ایفای تعهدات خود در مقابل بیمه گذاران و سهامداران آنها بسیار بالای می‌برد. وی در ارتباط با افزایش نقدینگی بیمه آسیا گفت: سپرده گذاری بلند مدت بانکی بیمه آسیا در بازده ماهه منتهی به آبان ۱۳۹۸ بالغ بر ۱۲ هزار میلیارد ریال بوده است که نسبت به مدت مشابه در سال گذشته، بیش از ۷۶ درصد افزایش را نشان می‌دهد. همچنین بازدهی سرمایه گذاری این شرکت در بورس طی یازده ماه منتهی به آبان ۱۳۹۸ نسبت به مدت مشابه سال قبل ۸۴ درصد بوده است. نایب رییس هیأت مدیره بیمه آسیا

بیمه آسیا در مدار توانگری و توانمندی است. ویزی‌های توانایی بیمه آسیا برای ایفای تعهدات خود در مقابل بیمه گذاران و سهامداران آنها بسیار بالای می‌برد. وی در ارتباط با افزایش نقدینگی بیمه آسیا گفت: سپرده گذاری بلند مدت بانکی بیمه آسیا در بازده ماهه منتهی به آبان ۱۳۹۸ بالغ بر ۱۲ هزار میلیارد ریال بوده است که نسبت به مدت مشابه در سال گذشته، بیش از ۷۶ درصد افزایش را نشان می‌دهد. همچنین بازدهی سرمایه گذاری این شرکت در بورس طی یازده ماه منتهی به آبان ۱۳۹۸ نسبت به مدت مشابه سال قبل ۸۴ درصد بوده است. نایب رییس هیأت مدیره بیمه آسیا

مدیرعامل بیمه آسیا، عملکرد بیمه آسیا در یک سال حضور خود را در این شرکت، همراه با افزایش چشمگیر توانمندی مالی بیمه آسیا در بخش‌های سرمایه‌گذاری و سپرده‌های بانکی ارزیابی کرد.

به گزارش روابط عمومی بیمه آسیا، مسعود بادین نایب رییس هیأت مدیره و مدیر عامل بیمه آسیا در آستانه یکسال حضور خود در این شرکت از آذر ماه ۱۳۹۷ تا کنون، طی گزارشی، فعالیت‌های بیمه آسیا و وضعیت مالی آن را در این مدت، تشریح کرد. وی با اشاره به تأیید سطح یک توانگری مالی بیمه

تقدیر دکتر کاردگر از برترین‌های فروش طرح مهردانا

نایب رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل بیمه دانا و اعضای هیئت همراه از شعبه بجنورد این شرکت بازدید کردند. به گزارش روابط عمومی بیمه دانا، در این بازدید که حسین حسینی، قائم مقام مدیرعامل، محمد علی اسماعیلی نیا، مدیر دفتر هیئت مدیره و مدیرعامل، مسعود رستم پور، مدیر دفتر بازرسی و رسیدگی به شکایات و لطف الله پور مشاور مدیرعامل دکتر کاردگر را همراهی کردند، ضمن بررسی و تجزیه و تحلیل عملکرد شعبه، توصیه‌های لازم برای افزایش پرتفوی و تحقق بودجه پیش بینی شده ارائه شد. دکتر کاردگر سپس به منظور تقدیر از برترین‌های شبکه فروش در طرح مهردانا، در همایشی که در محل سالن همایش‌های دانشگاه آزاد بجنورد برگزار شد، حضور یافت. در این همایش ابتدا حقانی زاده مدیر منطقه ۲ گزارشی از عملکرد شعبه بجنورد و منطقه ارائه کرد و سپس قنبری، نماینده و رئیس کمیته انجمن صنفی نمایندگان استان خراسان شمالی با ارائه گزارشی از عملکرد شبکه فروش، مهم‌ترین درخواست‌ها و پیشنهادات لازم برای تقویت این شبکه را مطرح کرد.

حضور فعال بیمه کوثر در منطقه آزاد ارس

شرکت بیمه کوثر به عنوان یک شرکت بیمه‌ای نام آشنا در کشور، با رعایت اخلاق حرفه‌ای، دارا بودن شبکه فروش و نمایندگی‌های فعال، موفق به دریافت مجوز فعالیت در منطقه آزاد تجاری-اقتصادی ارس شد.

به گزارش روابط عمومی و اعلام مدیر سرپرستی بیمه کوثر آذربایجان شرقی، به استناد مفاد مواد ۱۱ و ۱۳ قانون چگونگی اداره مناطق آزاد تجاری-صنعتی جمهوری اسلامی ایران و آیین‌نامه‌های اجرایی ذی‌ربط، از تاریخ نهم آذرماه ۱۳۹۸ به شرکت بیمه کوثر فعالیت در منطقه آزاد ارس را آغاز کرد.

هادی قدس با اشاره به اینکه شرکت از گذشته تاکنون با اتکا به توانایی‌های علمی و تجربی کادر مدیریت خود توانسته است نظر عموم مردم را نیز به سوی خود معطوف کند، خاطر نشان کرد: امید است با تأسیس و تجهیز شعبه در منطقه آزاد تجاری-صنعتی ارس، گام بزرگی برای خدمات‌رسانی مطلوب به بیمه گذاران برداریم.

بیمه ملت در جمع فعالان صنایع دریایی ایران

پنجمین نمایشگاه بین‌المللی دریایی و صنایع فراساحل همزمان با چهارمین نمایشگاه بین‌المللی حمل و نقل، لجستیک و صنایع وابسته با تأکید بر به کارگیری فناوری اطلاعات در صنعت حمل و نقل و لجستیک در جهت افزایش بهره‌وری و رونق اقتصادی در حوزه حمل و نقل دریایی و به منظور استفاده حداکثری از توان تخصصی و علمی بخش‌های دولتی و خصوصی فعال و سرمایه‌گذاران با حضور وزیر راه و شهرسازی افتتاح شد. محمد اسلامی صبح امروز در مراسم «افتتاحیه چهارمین نمایشگاه حمل و نقل و صنایع وابسته» اظهار کرد: هفته حمل و نقل و در نمایشگاه حمل و نقل فرصت مناسبی برای گفت‌وگو، تعامل، انتقال تجربیات و ارزیابی عملکرد و تصویرسازی مطلوب برای آینده است. وی با اشاره به دو بخش مهم مسکن و حمل و نقل در وزارت راه و شهرسازی افزود: به دنبال آن هستیم که با تحرک بخشی به این دو حوزه، سهم وزارت راه و شهرسازی در خروج از رکود اقتصادی و رسیدن به رونق اقتصادی را ارتقاء دهیم.

اخبار

برگزاری دوره‌های آموزشی بیمه «ما» در پاییز ۹۸

بیست و شش دوره آموزشی در زمینه رشته‌های بیمه‌ای گوناگون در شعب



سراسر کشور با هدف ارتقای سطح دانش و بروزرسانی اطلاعات بیمه‌ای کارشناسان و نمایندگان بیمه «ما» در پاییز ۹۸ توسط این شرکت برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی بیمه «ما»، محتوای این دوره‌های آموزشی، بازآموزی صدور، خسارت و بازدید رشته‌های بیمه‌ای اعم از بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری، بیمه‌های باربری، بیمه‌های آتش‌سوزی، بیمه‌های مهندسی و بیمه‌های مسئولیت، نحوه صدور و ثبت این بیمه نامه‌ها و چگونگی بازدید و پرداخت خسارت بیمه‌های اوتومبیل بود.

بر اساس این گزارش، هدف از برگزاری این دوره‌های آموزشی، فراهم آوردن بستری مناسب برای تبادل دستاوردها و انتقال تجارب و گسترش دیدگاه‌های نوآورانه در شرکت بیمه «ما» در راستای مصوبه شورای آموزش بود.

برگزاری هجدهمین گردهمایی مدیران ستادی و استانیهای بیمه رازی در شیراز

استان فارس طی روزهای چهارشنبه و پنج شنبه، بیستم و بیست و یکم آذرماه ۹۸ میزبان



گردهمایی مدیران ستادی و مدیران استانیهای بیمه رازی بود. به گزارش روابط عمومی؛ در روز اول این همایش که با حضور مدیرعامل، معاونین، مدیران فنی، مدیران استانیها و نمایندگان استان فارس برگزار گردید، میزهای کاری در خصوص مباحث مختلف با عناوین (بازرایی و فروش- فنی- اقتصادی مالی- فناوری اطلاعات و مطالعات راهبردی- اداری، پشتیبانی و منابع انسانی- روابط عمومی و حقوقی) تشکیل گردید و نقطه نظرات و مشکلات بررسی و نتایج بدست آمده در دستور کار قرار گرفت. همچنین در پایان از نمایندگان برتر استان فارس تقدیر به عمل آمد. در روز دوم گردهمایی که با حضور مدیرعامل، معاونین و مدیران ستاد استانیها تشکیل گردید در ابتدا مدیر بیمه رازی استان فارس ضمن خوش آمدگویی به حاضرین، در خصوص عملکرد این استان توضیحات خویش را ارائه نمود در ادامه مدیران استانیهای کردستان، خراسان رضوی و گیلان به سخنرانی و بیان نقطه نظرات خود پرداختند پس از ایشسان معاون مالی و اقتصادی، معاون برنامه ریزی و نوآوری، معاون پشتیبانی و توسعه منابع انسانی، معاون توسعه بازار فروش و معاون فنی مطالب خود را ارائه نمودند و در پایان مدیر عامل بیمه رازی رهنمودهای لازم را جهت دستیابی به اهداف شرکت در مرحله توسعه را بیان کردند.

قائم مقام بیمه دانا:

نسبت خسارت شعبه بجنورد ۱۰ درصد کاهش یافت

قائم مقام مدیرعامل بیمه دانا، وجود قومیت‌های مختلف در استان خراسان شمالی را



یک فرصت مغتنم برای نمایندگان و اعضای شبکه فروش عنوان کرد. به گزارش روابط عمومی بیمه دانا، حسین حسینی در همایش تقدیر از برترین‌های شبکه فروش بیمه دانا که در سالن همایش‌های دانشگاه آزاد اسلامی بجنورد برگزار شد، با اشاره به ظرفیت‌ها و پتانسیل‌های مناسب خراسان شمالی برای رشد و توسعه بیمه گفت: وجود قومیت‌ها و طوایف مختلف در این استان حاصلخیز، ضمن این که فرصت مناسبی برای نمایندگان و شبکه فروش است، موقعیت بسیار مطلوبی را برای آنها فراهم می‌کند تا از این طریق بتوانند فروش خود را بالا ببرند.