بازار صادرات را از دست دادیم، واردات هم بیداد می‌کند؛

واردات نفس مبل‌سازان را گرفت

صنعت مبلمان از جمله صنایع اشتغال زایی است که اغلب به عنوان یک صنعت زود بازده و پرشتاب و دارای ارزش افزوده بالایی شناخته شده است. در شرایط فعلی که کشور با معضل بیکاری روبه رو است، درصورت برنامه‌ریزی مناسب می‌تواند زمینه ساز اشتغال در کشور باشد. صادرات محصولات چوبی اهمیت بسیاری در صادرات محصولات غیر نفتی دارد و کسب سهم بیشتر از معاملات جهانی، قدرت نقش آفرینی در سیاست جهانی را افزایش می‌دهد، که در کشورهای توسعه یافته توجه زیادی به آن می‌شود، در نتیجه سود زیادی از این طریق نصیبشان می‌شود. اما آمارهای موجود حاکی از آن است که طی دو دهه گذشته میزان تولید و درنتیجه آن، میزان صادرات و واردات دارای افت و خیز فراوان بوده است. طی سالهای اخیر تولید و صادرات مبلمان جای خود را به واردات و کاهش تولید داخلی مبلمان داده است. به طوریکه از سال ۸۴ تا ۹۱ میزان واردات چند برابر میزان صادرات مبلمان از کشور بوده است و خوشبختانه از سال ۹۲ تا ۹۴ میزان صادرات نسبت به واردات اندکی بهبود یافته است. به طور کلی طی بیست و پنج سال گذشته تاکنون میزان واردات به صادرات مبلمان کشور تقریبا دو برابر بوده است. این در حالیست که بیش از هفتاد درصد بازار مبلمان ایران در اختیار کشورهای خارجی بوده است. درصورتی که تولید کنندگان داخلی علاوه بر قادر بودن به تامین نیاز بیش از نوددرصدی مصرف بازار بوده و توانایی تولید و صادرات مبلمان به خارج از کشور را داشته اند. علت این امر را به طور خلاصه می‌توان در تحریم‌های وضع شده در قبال ایران، از دست دادن بازار بین المللی مبلمان بنا به دلایلی و قطعا مهمتر از همه فاصله گرفتن علم و فنآوری دانشگاه از صنعت و تولید سنتی مبلمان و بی توجهی‌های مسئولین در قبال ایجاد زیرساختهای مناسب و اعطای وام و تسهیلات جهت فراهم آوردن امکانات تولید مبلمان مدرن دانست.

در این رابطه رییس اتحادیه تولیدکنندگان و فروشندگان مبلمان تهران گفت: از ۱۸ هزار عضو اتحادیه می‌توانم به جرات بگویم که ۷۰ درصد آنها فعالیت‌شان به صفر رسیده در حالی که در هر کدام از این واحدها به طور متوسط ۶ نفر مشغول به کار هستند.

عبدالحسین عباسی در گفت‌وگو با ایلنا درباره اعتراض بازاریان به وضعیت اقتصادی کشور گفت: اتحادیه هشدارهای لازم را به اعضا ابلاغ کرد. چون به اعتقاد ما این تحرکات بیشتر سیاسی بود تا اقتصادی و ما علاقه‌ای نداریم قاطی بازی گروه‌های سیاسی شویم.

وی ادامه داد: کار ما کمترین ارتباط را با قیمت دلار و ارز دارد و تنها پارچه‌هایی که تهیه می‌کنیم از خارج وارد می‌شود.

رئیس اتحادیه تولیدکنندگان و فروشندگان مبلمان تهران گفت: مشکل اصلی اعضای ما برگزاری نمایشگاه‌های مختلف است در صورتی که کسبه‌ای که سال‌هاست در این حوزه کار می‌کنند با مشکل فروش و نقدینگی مواجه هستند در هر برهه از زمان و به بهانه‌های مختلف نمایشگاه برگزار می‌کنند مانند نمایشگاهی که اکنون در مصلی در حال برگزاری است.

وی افزود: برخی با گرفتن اجاره متری ۳۰۰ هزار تومان بدون هیچ نظارتی اقدام به فروش مبلمان می‌کنند و در نهایت دعواها و شکایت‌های مشتریان در خصوص عدم تحویل به موقع یا پایین بودن کیفیت کار و پارچه به گردن اتحادیه می‌افتد.

عباسی تصریح کرد: به اتاق اصناف، فرمانداری و استانداری نامه زدیم که برگزاری چنین نمایشگاه‌هایی در سال، برای کسبه مناسب نیست اما تا الان به این نامه‌ها و دغدغه‌های ما اهمیتی داده نشده است.

وی اظهار داشت: بیشتر افرادی که در این نمایشگاه‌ها شرکت می‌کنند فاقد مجوز هستند این در حالی است که در دو منطقه دلاوران و یافت آباد بورس مبلمان وجود دارد که همگی آنها عضو اتحادیه هستند و به جرات می‌توانم بگویم که دیگر کسی سودی نمی‌گیرد و زیر قیمت، مبل‌ها را به فروش می‌رسانند به طوری که قیمت مبل‌ها از ۲ میلیون تومان شروع می‌شود و حداکثر آن ۲۵ میلیون تومان است.

عباسی ادامه داد: متاسفانه وضعیت ما به حدی بد است که از ۱۸ هزار عضو این اتحادیه می‌توانم به جرات بگویم که ۷۰ درصد آنها فعالیت‌شان به صفر رسیده است این در حالی است که در هر کدام از این واحدها به طور متوسط ۶ نفر مشغول به کار هستند.

وی خاطرنشان کرد: متاسفانه وضعیت فروش هر سال بدتر می‌شود و امسال نیز در حوزه صادرات نتوانستیم موفق باشیم.

عباسی گفت: تا پیش از این مشتری‌های اصلی صادرات مبلمان ایران کشورهای حاشیه جنوبی خلیج فارس بودند که با وجود مشکلات سیاسی که به وجود آمده و پیدا شدن رقبای قدرتمندی از کشورهای چین و ترکیه این بازارها را از دست داده‌ایم.

هیچ انحصاری در شبکه‌های توزیع تایرسازان نیست

دبیر انجمن صنفی تولیدکنندگان صنعت تایر وجود هرگونه انحصار در شبکه‌های توزیع تایرسازان را تکذیب کرد. مصطفی تنها در گفتگو با خبرخودرو افزود: به عنوان دبیر انجمن صنفی صنعت تایر اعلام می‌کنم چنین چیزی صحت ندارد و هیچ یک از اعضاء انجمن مرتکب چنین کاری نشده‌اند و چنانچه تخلفی صورت گرفته باشد توسط مراجع قانونی پیگیری شده است. وی در خصوص نحوه توزیع تایر توسط تولیدکنندگان گفت: معمولا اعضاء انجمن سبدهایی را به نمایندگی‌های فروش اعلام کرده و تولیدات خود را به این صورت در شبکه‌های فروش توزیع می‌کنند و ممکن است متناسب با تولید ماه مورد نظر تعداد محصولی کمتر و یا بیشتر باشد و این امر به معنی وجود انحصار در این صنعت نیست. وی خاطر نشان کرد: تولید کنندگان بر اساس امکانات، شرایط، تامین و میزان مواد اولیه و نوع سفارشات در فصول و ماه‌های مختلف سال ممکن است در خط تولید خود محصولی را بیشتر و یا کمتر تولید کنند به عبارت دیگر برنامه تولید یکسان نیست.

پیگیری اعتراض به صورت قانونی؛ نه کف خیابان

رئیس اتاق اصناف ایران اعلام کرد که مشکلات بازاریان و کسبه قطعا مورد پیگیری و بررسی قرار می‌گیرد و هیچ کس در حل آن ذره‌ای تردید ندارد اما این مسئله با آشوب و درگیری‌ها فرق دارد که از سوی دشمن برنامه‌ریزی شده است.

علی فاضلی به ایسنا گفت: اتفاقات و مسائل به وجود آمده در حوزه بازار را باید در دو زمینه مورد بررسی قرار داد؛ یکی از آنها مطالبات بر حق صاحبان بنگاه‌ها و کسبه است و دوم اینکه دشمن در حوزه بازار و اقتصاد سرمایه‌گذاری بالایی برای برهم زدن تعادل در آنها انجام می‌دهد.

وی افزود: آنچه به عنوان اتفاقات و حاشیه‌ها در بازار طی روزهای گذشته شاهد بودیم، حاصل تلاش همه جانبه دشمن برای برهم زدن نظم اقتصادی کشور بود که دو کار را به صورت توامان انجام می‌دهد که ضربه زدن به اقتصاد ایران از طریق تحریم و فشار بر کشورهای منطقه برای ضربه زدن به اقتصاد کشور و دوم تراشیدن عواملی برای ایجاد ناآرامی و آشوب از جمله ماموریت‌های دشمن به حساب می‌آید.

پیشخوان

تولید ظروف آلومینیوم با نیمی از ظرفیت

رئیس اتحادیه فروشندگان و سازندگان ظروف آلومینیوم تهران گفت: به دلیل افزایش قیمت مواد اولیه تولید ظروف آلومینیومی، در حال حاضر یک سوم آنها با نیمی از ظرفیت خود فعال هستند. علی مرادی در گفت وگو با خبرنگار پایگاه اطلاع رسانی اتاق اصناف ایران افزود: قیمت هر کیلوگرم شمش آلومینیوم که در سال گذشته ۶۵ هزار ریال بود اکنون به ۱۷۰ هزار ریال رسیده است که با این وضعیت، تولیدکنندگان نمی‌توانند کار کنند. وی تصریح کرد: حدود ۳۰۰ واحد صنفی تولیدکننده ظروف آلومینیوم در تهران داشتیم که در حال حاضر یک سوم آنها با نیمی از ظرفیت خود کار می‌کنند. مرادی گفت: ایران خود تولیدکننده شمش آلومینیوم است؛ لذا نباید بهای مواد اولیه آن افزایش قیمت زیادی داشته باشد که در این زمینه از مسئولان ذیربط خواستار رسیدگی به این وضعیت هستیم. وی افزود: در سال گذشته که میزان تولیدات بالا بود، به کشورهای آفریقایی، اروپایی و کشورهای حاشیه خلیج فارس صادرات داشتیم اما اکنون وضعیت صادرات‌مان مشخص نیست و دولت باید شرایط مطلوب را برای تولیدکننده فراهم کنند.

افزایش ۶ درصدی تولید برگ سبز چای

رئیس سازمان چای گفت: از مجموع ۱۳۰ میلیارد تومان بهای برگ سبز چای، ۸۱,۵ میلیارد تومان به حساب تولیدکنندگان واریز شده است. حبیب جهان ساز در گفتگو با باشگاه خبرنگاران، درباره آخرین وضعیت خرید تضمینی برگ سبز چای، اظهار کرد: براساس آخرین آمار ۵۹ هزار تن برگ سبز چای با ارزش بالغ بر ۱۳۰ میلیارد تومان از چایکاران خریداری شد. وی از پرداخت ۸۱,۵ میلیارد تومان مطالبات چایکاران خبر داد و گفت: مطالبات چایکاران تا نیمه خرداد به طور کامل پرداخت و مابقی نیز پس از دریافت قدرالسهم کارخانه‌ها و دولت به حساب چایکاران واریز خواهد شد. این مقام مسئول با بیان اینکه ۱۴۰ کارخانه چای‌سازی مشغول خرید تضمینی برگ سبز چای هستند، افزود: تاکنون از مجموع بهای برگ سبز خریداری شده ۱۳ هزار تن چای خشک استحصال شده است. وی از افزایش ۶ درصدی تولید برگ سبز چای نسبت به مدت مشابه سال قبل خبر داد و گفت: اگرچه سرمازدگی دیررس بهاره تا حدودی بر کاهش عملکرد چین اول برگ سبز چای موثر بود اما با توجه به بهبود شرایط اقلیمی این کاهش تولید به مرور جبران شد.

بازار گوشت به آرامش رسید

رئیس شورای تامین کنندگان دام زنده، توزیع مناسب گوشت‌های وارداتی و افزایش واردات را عاملی موثر در کنترل بازار و کاهش قیمت اعلام کرد. منصور پوریان در گفتگو با باشگاه خبرنگاران، از افزایش واردات گوشت خبر داد و گفت: روزانه ۱۷۰ تا ۱۸۰ تن گوشت گرم به منظور تنظیم بازار داخل وارد می‌شود. به گفته وی، توزیع مناسب گوشت وارداتی در سطح بازار تا حدودی بر کاهش قیمت و کنترل بازار داخل تأثیر گذار بوده است. پوریان از کاهش ۳ تا ۴ هزار تومانی نرخ لاشه داخلی در بازار خبر داد و گفت: هم اکنون هر کیلو لاشه داخلی بره سبک با نرخ ۳۸ تا ۳۹ هزار و لاشه سنگین با نرخ ۳۷ هزار تومان در بازار توزیع می‌شود. این مقام مسئول نرخ هر کیلو دام زنده را ۱۷ تا ۱۸ هزار تومان اعلام کرد.

اخبار بیمه

دکتر امیر صفری دبیر همایش بیمه و توسعه شد

رئیس کل بیمه مرکزی طی حکمی دکتر امیر صفری را به سمت دبیر بیست و پنجمین همایش بیمه و توسعه منصوب کرد.

به گزارش روزنامه تجارت به نقل از روابط عمومی و امور بین الملل بیمه مرکزی، دکتر همتی با اشاره به سوابق و تجارب دکتر امیر صفری سرپرست پژوهشکده بیمه، ایشان را به سمت دبیر بیست و پنجمین همایش بیمه و توسعه تحت عنوان «صنعت بیمه، نوآوری و فناوری اطلاعات» منصوب کرد. گفتنی است همایش بیمه و توسعه همزمان با سیزدهم آذرماه (روز بیمه) با حضور مسئولان، مدیران ارشد اقتصادی و بیمه‌ای و صاحب نظران این حوزه برگزار می‌شود.

افتتاح ۲ شعبه بیمه ملت در شمال و جنوب کشور

جدیدترین شعبه بیمه ملت، در شهر رشت مرکز استان گیلان گشایش یافت.

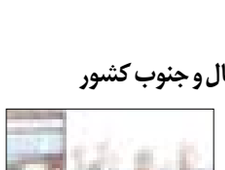
به گزارش روزنامه تجارت به نقل از روابط عمومی بیمه ملت، این مراسم با حضور معاونان فنی غیرزندگی، بازاریابی و جمعی از مدیران بیمه ملت و همچنین سید کاظم دلخوش عضو کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی برگزار شد.

از این پس، بیمه گزاران و مشتریان استان گیلان برای استفاده از خدمات متنوع بیمه ملت می‌توانند به شعبه رشت بیمه ملت واقع در بلوار گلسار، بلوار دیلمان نبش خیابان آذراندامی مراجعه کنند.

این گزارش می‌افزاید، روز پنجشنبه یکی دیگر از شعبه‌های بیمه ملت با حضور مدیرعامل، معاونان، مدیران و برخی نمایندگان بیمه ملت و نیز نماینده بیمه سلامت، نماینده آموزش و پرورش و مدیران شرکت‌های بیمه در شهر آبادان افتتاح شد.

دکترابراهیم‌پور مدیرعامل شرکت بیمه ملت در این مراسم، ضمن تاکید بر این نکته که افتتاح شعب در این شرکت، کاملا هدفمند و بر اساس مطالعات و استفاده از تجارب سایر شرکت‌ها در جهت کاهش نقاط ضعف و افزایش کارایی و در راستای حمایت و نظارت دقیق‌تر بر شبکه فروش و ارائه خدمات مناسب‌تر به مشتریان و رفاه حال بیمه‌گزاران صورت پذیرفته، اظهار کرد: امید که راه‌اندازی شعبه در راستای دستیابی به اهداف و استراتژی‌های بیمه ملت، علاوه بر حضور فعال‌تر در منطقه باعث افزایش انگیزه بیشتر نمایندگان و حمایت آنان در جذب پورتفوهای مناسب و رونق کسب و کار نمایندگان گردد.

افزایش تعامل بیمه کوثر و پلیس راهور



تعامل بیمه کوثر و پلیس راهور به منظور جلوگیری از تشکیل پرونده‌های جعلی افزایش می‌یابد.

به گزارش روزنامه تجارت به نقل از روابط عمومی بیمه کوثر؛ مدیر بیمه‌های اتومبیل شرکت در جلسه‌ای که با حضور سرهنگ مومنی، رییس اداره تصادفات پلیس راهور تهران بزرگ، برگزار شد، تصریح کرد: ایجاد صحنه‌های تصادف ساختگی موجب پرداخت خسارت به افراد سودجو و زیان شرکت‌های بیمه می‌شود.

مسعود یوسفی بهره‌مندی از افسران خبره در ترسیم کروکی و تایید اصالت آن را عامل کاهش اخاذی متخلفان از شرکت‌های بیمه دانست و خاطرنشان کرد: با افزایش همکاری کارشناسان بیمه و افسران ترسیم کروکی می‌توان از سوءاستفاده کلاهبرداران جلوگیری کرد.

وی گفت: حضور کارشناسان خسارت سیار سر صحنه تصادف موجب تسریع در رسیدگی به پرونده‌های تصادف رانندگی می‌شود.

کسب سهم بیشتری از پرتفوی شعبه خزر بیمه سرمد در بخش بیمه‌های خُرد

با توجه به پهناوری کشور عزیزمان ایران و ترکیب قومیت‌های مختلف در سراسر کشور، عملکرد شبکه فروش یک شرکت بیمه در میزان سودآوری آن شرکت بسیار موثر می‌باشد.

چشم‌انداز بیمه سرمد با عنوان «هر ایرانی، یک بیمه‌نامه» ما را بر آن داشت که پای صحبتهای مدیران محترم استان‌ها بنشینیم تا از میزان شناخت مردم از خدمات بیمه‌ای در اقصی نقاط کشور با توجه به تفاوت‌های فرهنگی و قومی آگاهی حاصل نموده و در جهت ارتقای سطح آگاهی مردم در خصوص صنعت بیمه قدم برداریم.

بر همین اساس، به سراغ جناب آقای درویشی مدیریت محترم استان مازندران رفته‌ایم که عملکرد قابل قبولی را در مدت فعالیت از خود نشان داده‌اند؛ در ادامه شرح آن را می‌خوانید:

در سال ۹۶، شعبه تحت مدیریت شما تا چه اندازه در مسیر چشم‌اندازهای تعیین شده، پیش رفته‌است؟

با توجه به پیش‌بینی پرتفوی یک ساله ابلاغی در دو بخش سهام‌داری و غیرسهام‌داری خوشبختانه با تلاش و همت همکاران خوبم در شعبه خزر و نمایندگان محترم و زحمتکش تحت سرپرستی و همچنین تعامل مناسب با بانک صادرات استان، در مجموع حدود ۱۲۷ درصد از پرتفوی پیش‌بینی شده محقق شد.

چه موانعی را در مسیر تحقق اهداف شعبه پیش روی خود می‌بینید؟

با توجه به رقابت ناسالم و نرخ‌شکنی‌های غیرحرفه‌ای و نامتعارفی که امروزه از سوی شرکت‌های بیمه در استعلامات و مناقصات امورات بیمه‌ای ادارات، سازمان‌ها و کارخانجات شاهد هستیم، حضور در این بازار آشفته به صورت بی‌هدف و بدون اعمال مدیریت ریسک، به‌صرفه و صلاح شرکت نیست. بنابراین حضور گسترده در بازار خرد با توجه به تنوع و پراکندگی ریسک بیمه‌نامه‌های خرد و همچنین وفاداری نسبتا بالای مشتریان، هدف اصلی این شعبه برای جذب پرتفوی و کسب سهم مناسب از بازار استان قرار گرفته که با توجه به فعالیت حدود ۴۰ نماینده حقیقی در سطح استان دستیابی به این هدف دور از دسترس نیست. هرچند در این راه باید ابزار لازم در اختیار شبکه فروش قرار بگیرد که همان ارائه طرح‌های مناسب همراه با نرخ‌های قابل رقابت در رشته‌های بیمه‌ای و اعطای اختیارات بیشتر به شبکه فروش است. بدون شک در این زمینه نیازمند مساعدت مدیران محترم فنی در برخی رشته‌ها هستیم.

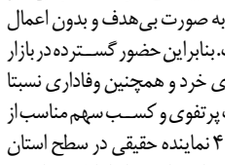
در زمینه فروش بیمه‌های زندگی و فرهنگ‌سازی در این زمینه چه فعالیت‌هایی را پیگیری کرده‌اید؟

در زمینه فروش بیمه‌های زندگی با توجه به بازار بکر موجود در استان در حال مذاکره با تعدادی از فروشندگان حرفه‌ای این نوع بیمه‌نامه هستم تا با تشکیل تیم حرفه‌ای فروش در سطح استان بتوانیم فعالیت گسترده‌ای در این زمینه داشته باشیم که البته با توجه به اینکه شرکت‌های بیمه‌گر فعال در فروش بیمه‌های زندگی در حال به‌روز رسانی طرح‌های بیمه‌ای خود هستند، پیشنهاد می‌شود این شرکت نیز نسبت به طراحی محصولات جدید و قابل رقابت و انحصاری اقدام کند.

برای حل چالش‌هایی که شما را از اهدافتان دور می‌کند چه برنامه‌هایی را در نظر گرفته‌اید؟ ستاد مرکزی چه گام‌هایی را می‌تواند برای حل این چالش‌ها بردارد؟

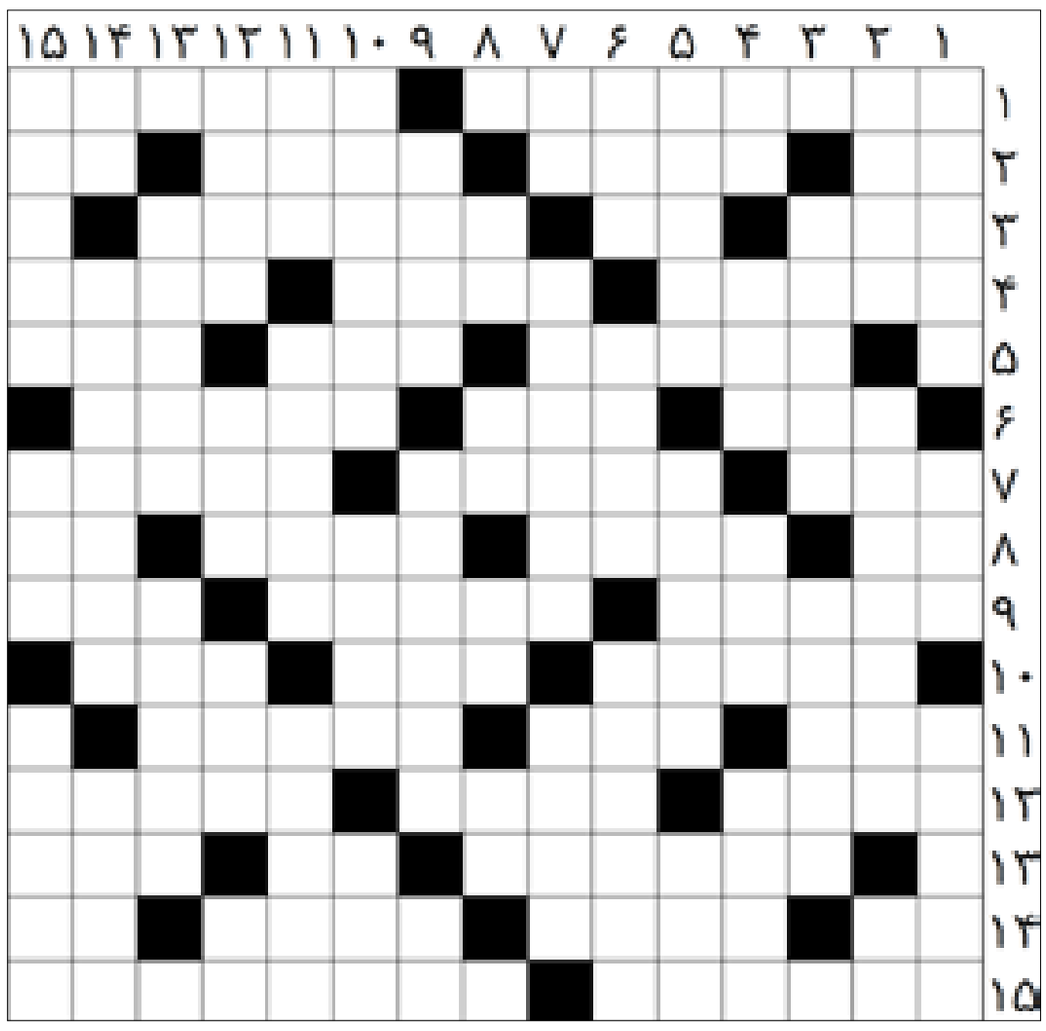
به نظر من با صبر و بردباری، تلاش و پشتکار مناسب، روحیه کاری بالا، تعامل مناسب با همکاران شعبه و شبکه فروش، جلب اعتماد مدیران فنی، صرف وقت کافی و مفید، مشکلات و چالش‌ها از پیش روی ما برداشته خواهد شد. در رابطه با حل چالش‌ها توسط ستاد همانطور که پیشتر نیز اشاره شد، در دو زمینه بازار کلان و خرد با ریسک‌پذیری بیشتر و اعلام نرخ قابل رقابت و تهیه طرح‌های بیمه‌ای به روز می‌توان مهمترین کمک را به منظور رفع این مشکلات کرد.

بیمه رازی در صدر جدول لیگ وزنه‌برداری جای گرفت



هفته نخست لیگ برتر وزنه برداری جوانان و بزرگسالان باشگاههای کشور (جام شهدای مدافع حرم) و همچنین انتخابی تیم ملی بزرگسالان کشورمان برای حضور در بازی‌های آسیایی جاکارتا اندونزی طی سه روز (۴، ۵ و ۶ تیرماه) در تالار وزنه برداری مجموعه ورزشی آزادی تهران (سالن ایرانیان) برگزار شد. به گزارش روزنامه تجارت به نقل از روابط عمومی بیمه رازی، در این رقابتها ۱۰ تیم رده سنی جوانان و ۸ تیم رده سنی بزرگسالان حضور داشتند و کمیته مسابقات فدراسیون وزنه برداری با جمع آوری دقیق امتیازات این تیم‌ها، رده بندی هفته اول را اعلام کرد. پس از سه روز رقابت بین وزنه برداران ۸ تیم حاضر در این مسابقات، تیم وزنه برداری بزرگسالان بیمه رازی با کسب ۶۰۶ امتیاز در صدر جدول این رقابت‌ها ایستاد.

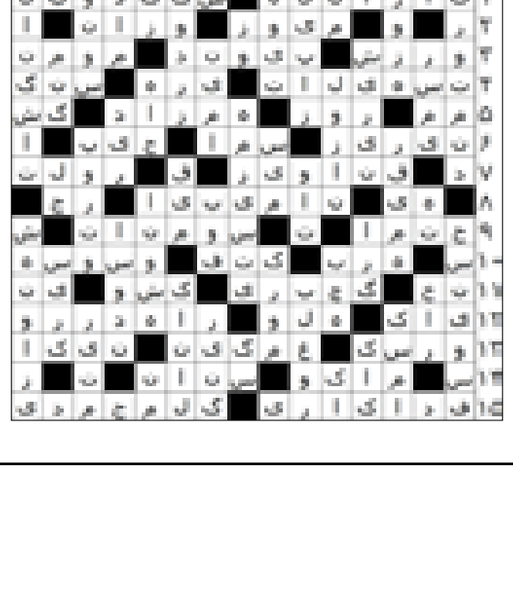
جدول شماره ۳۱۵



افقی :

۱ – کنایه از درآمد کم اما مداوم – حداقل ۲ – صدای زنبور – قسمتی از پا – سازنده کالاهای چرمی – ورم و آماس ۳ – اسب رستم – آب بند – وسیله حمل و نقل شهری ۴ – کشوری جزیره‌ای در آفریقا – تایید شده – گلابی ۵ – قسمتی از حمام‌های قدیم – پوسته – زاپاس، لاستیک اضافی ۶ – پر حرارت – اینک – جریان سریع آب ۷ – سخن تعهد آور – ذکاوت و هوشیاری – فیلمی از بهروز شعیبی ۸ – بالا آمدن آب دریا – بی خبر – معبود یگانه – هنوز آدم نشده ۹ – سوراخ کوچک – بیماری که در اثر تورم رگ‌ها بوجود می‌آید – دندانه چرخ ۱۰ – واحد شمارش توپ جنگی – پوست درخت خرما – لوله تنفسی ۱۱ – گیاه کتیرا – هواکش بالای اجاق گاز – نجات یافتن ۱۲ – رسته – برآمدگی عضوی از بدن – خوشحال ۱۳ – انتحار – دهان – سد آذربایجان شرقی ۱۴ – نه بی ادبانه – هنر تکه‌های ریز ریز – نقشه خانه – باغ وحش بیگانه ۱۵ – از ایام هفته – جلودار سپاه

عمودی :

۱ – نوعی نیم تنه گرم که روی جامه‌های دیگر پوشیده می‌شود – هم در آسمان است هم اسمی زنانه – معضل اقتصادی ۲ – کمین کردن – آلبومی از محمدرضا شجریان – فیلمی از کاظم راست گفتار ۳ – تفنگ سر پر قدیمی – ترکیب آرسنیک و گوگرد ۴ – سفید آذری – قورباغه – کشوری در غرب آفریقا – از شهرهای استان گیلان ۵ – از پوشاک زنانه – زن پرهیزکار – مزاح ۶ – شهر پشمک و باقالا – لاغر و نزار – اتمسفر ۷ – نوعی زغال سنگ – دریاچه آب شوری در شیراز – پایتخت سوریه ۸ – ضمیر غائب – اثرچربی – خاندان – حرف ندا ۹ – بلندی کوه – کمک کننده – شالوده ساختمان ۱۰ – از شهرهای استان فارس – جای بند کمر – پیکانه ۱۱ – امر به یافتن – اسپانیای قدیم – نقاب زنان ترک ۱۲ – سخن در گوشی – ده روز از ماه – بانگ و آواز – مذکر ۱۳ – برنامه تلویزیونی پی دار – خرس چینی ۱۴ – نقشه انگلیسی – کنایه از بدشانسی – امید و مراد ۱۵ – فلک زده – پارچه ساییده و سوراخ شده – نماینده یک دولت در یکی از شهرهای بیگانه که وظیفه رسیدگی به امور هموطنانش را دارد

حل جدول شماره قبل